



compás
Grupo de capacitación e investigación pedagógica

La economía informal en Ecuador: raíces, desafíos y oportunidades

Lic. Karen Gabriela Cetre Nolivos. Mgs
Mgs. Guido Omar Macas Acosta
Mgtr. Ingrid Gabriela León Baquerizo

La economía informal en Ecuador: raíces, desafíos y oportunidades

Lic. Karen Gabriela Cetre Nolivos. Mgs
Mgs. Guido Omar Macas Acosta
Mgtr. Ingrid Gabriela León Baquerizo

Este libro ha sido debidamente examinado y valorado en la modalidad doble par ciego con fin de garantizar la calidad científica del mismo.

© Publicaciones Editorial Grupo Compás
Guayaquil - Ecuador
compasacademico@icloud.com
<https://repositorio.grupocompas.com>

Diseño de la portada es de: Ariadna Tirado Pereira



Ascencio, E., León, I., Ricaurte, S. (2024) La economía informal en Ecuador: raíces, desafíos y oportunidades. Editorial Grupo Compás

Compilador

Mgs. Guido Omar Macas Acosta

Autores

© Lic. Karen Gabriela Cetre Nolivos. Mgs
Mgs. Guido Omar Macas Acosta
Mgtr. Ingrid Gabriela León Baquerizo

ISBN: 978-9942-33-833-4



El copyright estimula la creatividad, defiende la diversidad en el ámbito de las ideas y el conocimiento, promueve la libre expresión y favorece una cultura viva. Quedan rigurosamente prohibidas, bajo las sanciones en las leyes, la producción o almacenamiento total o parcial de la presente publicación, incluyendo el diseño de la portada, así como la transmisión de la misma por cualquiera de sus medios, tanto si es electrónico, como químico, mecánico, óptico, de grabación o bien de fotocopia, sin la autorización de los titulares del copyright.

Dedicatoria

A **DIOS** por todas sus bendiciones

***UNIVERSIDAD QUE NO INVESTIGA NO ES UNIVERSIDAD,
Y SI NO PUBLICA NO EXISTE***

Tabla de contenido

Capítulo 1	9
Orígenes Históricos de la Economía Informal en Ecuador.....	9
Capítulo 2	24
Factores Culturales y Sociales que Impulsan la	24
Economía Informal en Ecuador	24
Capítulo 3	43
El Impacto de la Política Económica en la Economía Informal.....	43
Capítulo 4.....	61
Oportunidades para el Desarrollo Sostenible en la Economía Informal	61

Capítulo 1

Orígenes Históricos de la Economía Informal en Ecuador

Introducción

Ecuador resulta interesante en el tema de economía informal, ya que actualmente posee un alto porcentaje en lo que respecta al empleo informal. Esto preocupa a diversos ciudadanos que buscan solucionar problemas fundamentales. Desglosemos en las siguientes páginas informes de orígenes, causas, tipos de economía informal, economía sumergida, entre otras derivadas. También exploraremos opciones de solución que puedan llevarnos a buenas y fructíferas formas, y así nuestro país pueda estar en esa clasificación de los grandes países altamente informales. (Arias Marín et al., 2020)

Profundizando desde lo más profundo de nuestro territorio ecuatoriano, hemos de mencionar que la economía informal en el Ecuador ha existido desde hace muchísimos años atrás. Desde que existen indicios de historia en los registros de historia, quedó pendiente. Sin embargo, recalcaremos que este tipo de economía no es informal, sino subyacente, raquítrico o sencillamente oculto. Es opuesto al formal y existe como todos los movimientos que habitamos sobre la faz de la Tierra. (Salazar Zúñiga, 2023) Por lo tanto, las personas buscan libertades para sus necesidades primarias, personales así como familiares, sin esperar o no recibir la ayuda colectiva (Gobierno), como es su deber en un modelo de Estado (Bienestar).

A través de todas las facetas taciturnas, surgiendo de las manifestaciones de subsistencia familiar en aquellos días de época pre-incaica en los Andes, el inca interfiere el control del manejo

animal, se alimenta de las partes anebrazas y utiliza corrales. Los incas incitan la producción agrícola, generando excedentes confiscatorios. (Mena-Vásconez, 2020)

Concepto y características de la economía informal

El marco conceptual de la economía informal ha recibido numerosas y variadas formulaciones de parte de la literatura, lo que podríamos interpretar como la dificultad para establecer un concepto plenamente unificado de la misma. Sin embargo, esta reiteración de esfuerzos en su conceptualización no es en vano, pues estos aportes han enriquecido y matizado el conocimiento, y las tipologías o características particulares de cada una de estas formulaciones han contribuido a abordar la diversidad de la economía informal. (Ortega2020)

Dentro de la teoría económica ortodoxa, el enfoque del límite ha sido el que ha originado concreción en el ámbito del empleo remunerado, definiendo dicha economía como el componente de empleo y actividad económica que, por debajo de cierto nivel de remuneración para el trabajo, no llega a estar registrado y no se contabiliza para la serie estadística del ingreso y empleo formal. (Montoya Arenas, 2022)

El trabajo e ingreso generados por actividades productivas que satisfacen la demanda expresa y no reprimida de los consumidores, que son realizadas en la clandestinidad y que, adicionalmente, no llegan a ser parte de los pagos fiscales aportados por el conjunto de agentes que conforman el bruto interno, serán denominados como economía informal (Sanhueza2023). Sin embargo, Güevara distingue la economía informal del trabajo clandestino, puesto que el trabajo no registrado sí juega un rol económico visible; distrae o subyace en el mercado de bienes y servicios, circula fuera de la formalización y realiza las funciones que la misma

economía necesita. El trabajador no registrado es el causante de problemas de tipo social, como diferentes problemas. (Zambrano et al.2023)

Antecedentes históricos de la economía informal en Ecuador

Desde mediados de 1992, la economía del Ecuador inició un proceso de dolarización y la elaboración de la estructura de la economía estuvo orientada hacia los subsectores de formalización. Dentro del contexto de informalidad se encuentra la categoría de los pequeños vendedores ambulantes y las microempresas, que se vieron avocados a ocupar espacios de ciudades y barrios, asentamientos que surgieron como resultado de la explosión demográfica desorganizada a lo largo del tiempo.

Fenómeno que se origina en un sistema social con instituciones que garantizan un orden económico legal y jurídico con una estructura productiva (industrialización, subsistencia u otros). A nivel internacional se los denomina Historia de la subalternidad, por el hecho de estar por debajo del sistema productivo formal. (Meireles & Rivera, 2023)

Al iniciarse, a mediados del siglo XIX, la explotación de las ricas minas de plata descubiertas en Huancavilca (1841, La Libertad), se presentó cotidianamente la escenografía urbana hasta entonces inusitada en las tempranas barriadas comerciales de Guayaquil. Durante la temprana colonia portuaria (1538 a 1542, según el momento fundacional que alquilen), el singular diseño urbanístico de esta, tan distanciado tiempo después de la fundación, sin planificación alguna, "amarra" a Guayaquil tan celosamente a escasas manzanas de la población al aire y al río por medio de sus continuos paraderos (la Plaza de mercado, el Pílon Real con su vecino matadero, mientras duró a inicios de las reformas de 1700 y posteriormente el Rastrillo e inmediata Casa de

Depósito); la conformación de una población especializada, ocupada, por tanto, en hacer de la venta su profesión siempre manteniéndola itinerante —el ambulante—, dependerá de las sucesivas sepulturas. (Moreira Pinargote, 2021)

Factores que contribuyeron al desarrollo de la economía informal en Ecuador

Estructura legalista impositiva - recaudadora

La Universidad San Francisco ESCOLME habla de una intensificación y extensión de procesos que impulsaron las estructuras de los Estados modernos. Esto incluía la generación de recursos provenientes de la producción de bienes, a través de la recaudación de tributos y la generalización de la moneda como elemento principal de intercambio. En la colonia ecuatoriana, a pesar de las múltiples regulaciones legales que se promulgaron, el hecho cierto es que buena parte del producto era desviado hacia el circuito tradicional, es decir, circulaba por fuera del cordón o área definida colonial. (Cortés Aldana, 2022)

El Estado no solo lo permitía, sino que lo impulsaba de esta manera, al consignar dentro de las restricciones legales precisas este ardid de altos funcionarios que ocupaban los más altos cargos del Estado. La decidida postura del Estado de aprovechar el privilegio de la creación de dinero era evidente.

Se aliviaban todos los obstáculos posibles en la combinación del acto de utilización de las monedas respecto al peso del material del que estaban fabricadas. Además, se ponía especial interés en dificultar la activación del mercado cambiario. La nota más clara de la intensificación del control es el incremento de la llamada profesión de fisco y de la correspondiente estructura administrativa, retomado por el 14% sobre la base del impuesto de alcabala. (Punina Moreta, 2022)

En Ecuador, es posible ubicar el marcado comienzo de la economía bajo esta "forma" en los vaivenes de la explotación de la quina. Igualmente, resulta posible estructurar e interpretar espacios que se muestran perfectamente identificados al abrigo de los cercos del estado, con una estructura intermedia clara de funcionarios y peones, y que están ligados mediante diligencias a zonas que cumplen ambas funciones (Toscano et al.2023).

Pero es especialmente desde la aparición del yarumo o tabaco dulce cuando la economía dedica parte entera de su avezada extractiva a la gestión de la economía ilegal, tanto en relación con las regiones desarrolladas alrededor del depurado de tabaco y ramillas domésticas de tabaco, como con las zonas de la cuenca baja y del oriente que se anclaron gracias a la dinámica de comercialización del tabaco dulce.

Impacto socioeconómico de la economía informada en Ecuador

La economía informal tiene un impacto significativo sobre el desarrollo del país. Según el INEC (2009), el empleo informal en el Ecuador se concentra en actividades de comercio, restaurantes y hoteles, construcción, servicios municipales y medianos productores de bienes manufacturados. (Pilaguano, 2022) Además, la economía tiene la característica de estar ocupada con parte de la capacidad laboral no empleada por el sector formal que demanda fuerza laboral mediante el proceso ladino en actividades productivas de los bienes y servicios, que también permite dotarle de valor agregado. Al igual que en el sector formal, existen restricciones de acceso a recursos públicos.

En el Ecuador, el crecimiento económico no ha logrado reducir de manera sustancial la pobreza e inequidad; sin duda alguna,

esto representa el aspecto más preocupante. Actualmente, el cuarenta y cinco por ciento de hogares estratégicamente pobres, desbancarizados, son por lo menos positivamente financieramente activos; sin embargo, la demanda sería poca y de baja capacidad para cumplir con su promesa (Junez et al., 2022).

La informalidad limita la capacidad del país para generar niveles de crecimiento económico elevados y sostenibles, se asocia con mayores tasas de pobreza y desigualdad y participa de la poca productividad del país. Los emprendimientos informales generan autoempleo con ingresos reducidos, de hecho, menos de dos salarios mínimos, lo que incrementa agénica los problemas del sector informal, en donde emplean en su mayoría a mujeres, menos calificado, pobre en su mayoría y perteneciente a minorías raciales y étnicas cuyas personas sufren discriminación (Ruiz-Zambrano et al. 2022).

Los ciudadanos en total son rellados de acuerdo a las afectaciones que sufre al comercio informal y tienen diferentes opiniones a favor y en contra, puesto que es un favor para la economía familiar en donde poco a poco han subido los productos con doble costo, y en la contra, el comercio informal evita la formalidad, paga extorsiones a los líderes, evaden impuestos y en época electoral se enrollan los políticos...

Regulaciones y políticas públicas relacionadas con la economía informal en Ecuador

En el análisis desarrollado, detectamos que fue Argentina el primer país que dio una definición oficial que adquirió rango de ley: "En la República Argentina se entenderá por empleo no registrado a toda relación laboral que, siendo de existencia real, no sea declarada por el empleador en todas o algunas de las leyes

sociales que protegen al trabajo, incluyendo la o las normas impositivas que gravan a los sujetos del nexo jurídico (Mourelo, 2020)". Tras la breve reseña nacional, parece pertinente realizar un análisis desde la perspectiva científica, aunque se deja un margen de error si no se incluyen normativas de corte local o de un país en función de su evolución específica desde la Constitución y otras leyes.

La economía informal es un fenómeno complejo. En el año 94, por iniciativa episcopal, se realizó una reunión internacional de Organizaciones de Trabajadores Cristianos Latinoamericanos, congregándose a estos hombres y mujeres que son actores del desarrollo (Jouanny, 2022).

Tratamos de identificar las causas principales que, en la región Latinoamericana y desde el punto de vista del trabajo y del empleo, han llevado a una situación económica y social grave, un conflicto que conduce a los hombres a alterar el orden social y político: el denominado desempleo y ocupación en el sector informal o subempleo. Un país alcanza su pleno desarrollo cuando logra establecer su independencia económica en las siguientes actividades básicas (Arias Marín et al., 2020). Si la economía informal surgió de forma espontánea a la sombra de fuertes regulaciones, tratar de erradicarla por la vía represiva de la intervención del estado será lento y con nulos avances.

Por lo tanto, el primer punto para entender y combatir este fenómeno consiste en la revisión y reforma de un orden legal restrictivo. Hay países que han mantenido legislaciones rígidas y restrictivas en varias actividades, lo cual ha dificultado significativamente las actividades formales, así como el acceso a

créditos por parte de los empresarios, incluso de los emprendedores informales, evento considerado innecesario por determinadas. (Chávez Páez, 2022)

Comparación con la Economía Informal en Otros Países de la Región

Comparación con la economía informal en otros países de la región a nivel agregado. Los datos oficiales de cuentas nacionales calculados por diversas entidades estatales del gobierno ecuatoriano, incluyendo de manera indirecta el sector informal dentro de estos, revelan que en el año 2005, la economía informal ecuatoriana estimada rebasaba el 55% del PIB, esto tanto por el análisis de trabajadores informales como por la recaudación de contribuciones al IESS a cargo de los empleadores, que representaban el 70% del número total de las empresas formales (Instituto Nacional de Estadísticas Gregoria Garcés, 2007).

La economía informal en Perú, en cambio, de acuerdo con el veraz estudio de Eduardo Morón, mientras en los noventa se observaba un crecimiento concomitante tanto del empleo ilegal como del empleo formal, con un ritmo de crecimiento diferencial de 4.5% para el nivel de empleo formal y 13.9% para el de empleo ilegal en promedio desde 1992 hasta 1997. (Dargent, 2021)

Como tiene evidente importancia sobre la magnitud y consecuencias de la precarización del empleo, los conceptos y evidencias empíricas sobre la economía informal no generan consenso en la literatura y tampoco en la discusión política. Existen notables diferencias en el peso que debe asignarse a la baja productividad laboral y a los trabajos ocasionales y mal remunerados por el mismo empleador, problema central para el desarrollo del mercado de trabajo y objetivo prioritario de las políticas públicas en la mayoría de los países de la región (Rosero and Barragán2020).

Es todavía turbia la discusión sobre el empleo en actividades de subsistencia y la necesidad de que "desaparezcan" por el incremento –gracias al crecimiento económico y a las políticas adecuadas– del empleo asalariado en los sectores dinámicos de las manufacturas y de los servicios. Cabe recordar que buena parte de la clase empleadora contemporánea del Perú (y de otros países) está constituida por empresarios informales, quienes no solo enfrentan los costos monopolísticos más aquí discutidos sino también otras barreras parasalariales señaladas por la experiencia empírica recogida por la consultoría 8. (Arias Marín et al., 2020)

Perspectivas futuras y desafíos para la economía informal en Ecuador

Las perspectivas futuras de la economía informal deberían cambiar a partir de dos supuestos fundamentales: en primer lugar, sustituir el pensamiento único y el fundamentalismo del mercado por un enfoque pluralista y político; en segundo término, como ya se ha mencionado anteriormente, la universalización de los derechos económicos y sociales debería ser el principio fundamental y transversal de las estrategias de desarrollo de los países (Vásquez et al.2023).

En ese contexto, las estrategias de cambio del mercado de trabajo deberían tender a la progresiva regulación del sector informal, a la solidarización social de los riesgos y, muy especialmente, a la universalización de la seguridad social, evitando una relación jerarquizada de la seguridad social que confiere privilegios y derechos a unos pocos y exclusión social de los derechos a la mayoría. (Rosero and Barragán2020)

Uno de los más importantes objetivos para el estudio de la economía informal en el Ecuador es la consecución de una mayor

equidad e igualdad de oportunidades para los ciudadanos. Podemos conjeturar de los limitados resultados que la economía informal logra en la realización de estos objetivos, lo que aumenta las posibilidades de proliferación de la delincuencia organizada, empobrece la calidad de vida de un importante sector de la población y, en general, hace predecible el curso de los procesos económicos (Arias Marín et al., 2020).

Un desafío importante que el Ecuador deberá enfrentar a mediano plazo es la superación de los graves problemas de calidad y eficacia de la educación pública. Puede constatarse que los planes del Ministerio de Educación para enfrentar el problema conllevarán metas cuyo cumplimiento supone un considerable esfuerzo fiscal (Panduro Salas, 2021). ¿Cómo afrontará entonces el financiamiento del sistema de educación una economía que, de manera creciente, se torna informatizada?

Conclusiones

El análisis de los orígenes históricos de la economía informal que hemos llevado adelante tiene como propósito aportar al debate sobre la relación que la sociedad establece con el Sistema-Mundo capitalista y cómo se articula esa relación en los distintos espacios nacionales o regionales. Esta tarea adquiere particular relevancia al pretender estudiar una de las facetas centrales del capitalismo contemporáneo y a la vez uno de los espacios más desafiantes al control estatal: el territorio en el Siglo XXI y, por decisión de las grandes corporaciones, la informalización como forma de "enfrentar la crisis".

Este estudio no propone una nueva periodización del desarrollo capitalista del Ecuador. Sugiere una nueva lectura de la sucesión de las diferentes formas que el capitalismo ha adoptado en el país, donde constantemente el avance del capital desde fuera y

desde arriba encuentra barreras internas para su reproducción. La Historia aparece marcada por una serie de intentos de superar esas barreras; es una lucha social por la apropiación, o al menos por la injerencia y el control de los excedentes generados en el clásico espacio económico del país (práctica que el capital importado, y por tanto sus defensores, idealizan como el auténtico "capitalismo" desde donde las excedencias se distribuirían por obra del mercado, no del Estado) que antecede al surgimiento de una empresa capitalista dominante.

Barreras erigidas desde el valioso campo primario exportador o desde la fuerza mística de la comunidad campesina serrana en la ascensión de Guayaquil. No sólo hay lucha en el nivel ideológico-cultural; más bien, la cultura política de la sociedad se despliega en luchas a nivel polivalente de poder.

Bibliografía

1. Arias Marín, K., Carrillo Maldonado, P., & Torres Olmedo, J. (2020). Análisis del sector informal y discusiones sobre la regulación del trabajo en plataformas digitales en el Ecuador. cepal.org
2. Salazar Zúñiga, M. C. (2023). Implicaciones del Comercio Informal en el contexto del modelo de Desarrollo Local en la ciudad de Riobamba.. unach.edu.ec
3. Mena-Vásconez, P. (2020). Flowers, powers, and water flows: Conflicts over Irrigation Water and Rose Farming in the Ecuadorian Andes. wur.nl
4. Ortega, R. A. (2020). Sector informal: Tributación y desarrollo local. Recuperado de: <https://www.revistaespacios.com/a20v41n15/a20v41n15p21.pdf>. [revistaespacios.com](https://www.revistaespacios.com)
5. Montoya Arenas, C. (2022). Aproximación a la actualización del concepto de marginalidad urbana y sus rasgos espaciales en la ciudad informal. upv.es
6. Sanhueza, D. G. (2023). Caracterizando la informalidad laboral en América Latina. Un Análisis de su persistencia. *Religación: Revista de Ciencias Sociales y Humanidades*, 8(36), 8. unirioja.es
7. Zambrano, E. J. Z., Briones, A. S., Bravo, L. L., & García, S. L. G. (2023). Nuevo paradigma de la gestión del conocimiento en la Educación Superior de Ecuador. *Revista de ciencias sociales*, 29(3), 249-263. unirioja.es
8. Meireles, M. & Rivera, G. (2023). Dolarización, banca privada y rentabilidad financiera en Ecuador. *Problemas del desarrollo*. scielo.org.mx

9. Moreira Pinargote, A. L. (2021). Mujeres tejedoras: género, patrimonio de la humanidad y política pública en Manabí. Una mirada decolonial. unican.es
10. Cortés Aldana, D. A. (2022). Una Cartografía social de las infancias campesinas y sus voces, en contextos rurales de la región Páramo del Oriente Antioqueño. udea.edu.co
11. Punina Moreta, J. A. (2022). Las TICS como soporte a la profesión contable en el sector hotelero de la ciudad de Ambato. Un estudio analítico. uta.edu.ec
12. Toscano, D., Durán, G., & Santelices, P. (2023). GÊNESE, MORFOLOGIAS E CONDIÇÃO RESIDUAL DA URBANIZAÇÃO DA PANAMAZÔNIA GENESIS, MORPHOLOGIES AND THE RESIDUAL CONDITION OF THE PANAMAZON URBANIZATION GÉNESIS, MORFOLOGÍAS Y LA CONDICIÓN RESIDUAL DE LA URBANIZACIÓN. Revista Amazônia Moderna| ISSN n, 2594(7494), 7494. academia.edu
13. Pilaguano, S. (2022). Análisis del empleo en el sector informal en Ecuador durante el período 2017–2021 a través de un enfoque de género2. puce.edu.ec
14. Junez, E. P. P., Rodríguez, A. E. P., Almeida, M. D. P. M., & Castelo, R. S. B. (2022). El desempleo y la pobreza en el Ecuador y en Chimborazo. Revista Imaginario Social, 5(1). revista-imaginariosocial.com
15. Ortiz, C., Cuenca, S., & Ahumada, I. (2022). Análisis macroeconómico del Ecuador periodo 2006-2017: ¿ El crecimiento económico ha generado desarrollo en Ecuador?. ReVISTA Económica. unl.edu.ec

16. Ruiz-Zambrano, L. G., Sánchez, M. J. H., Macías, A. M. M., & Cuenca, M. Á. B. (2022). Análisis de factores que limitan el crecimiento económico en las PYMES de Quindiné periodo 2022. Código Científico Revista de Investigación, 3(3), 316-333. itslosandes.net
17. Mourelo, E. L. (2020). La COVID-19 y el trabajo doméstico en Argentina. Oficina de País de la OIT para la Argentina. unam.mx
18. Jouanny, M. L. (2022). En el nombre del otro: Cristianismo y pueblos originarios en la región chaqueña argentina (1965-1994). unlp.edu.ar
19. Chávez Páez, W. (2022). Informe de política sobre el fomento de la resiliencia económica urbana durante la pandemia de COVID-19 y en el período pospandemia en Guayaquil (Ecuador). cepal.org
20. Dargent, E. (2021). El páramo reformista: Un ensayo pesimista sobre la posibilidad de reformar al Perú. researchgate.net
21. Rosero, A. A., & Barragán, G. V. (2020). La informalidad y su relación con la recaudación tributaria. Estudios en el contexto de Ecuador. Dissertare Revista De Investigación En Ciencias Sociales, 5(2), 1-14. uclave.org
22. Vásquez, B. E. C., Morán, E. M. S., Solórzano, D. G. I., & Casanova, J. P. C. (2023). El Régimen Democrático Ecuatoriano y la Materialización de los Derechos Económicos, Sociales y Culturales Desde las Constituciones de 1978-1998 y 2008. Dominio de las Ciencias, 9(2), 1170-1179. dominiodelasciencias.com

23. Panduro Salas, W. (2021). Liderazgo pedagógico e inteligencia emocional de los directores de las instituciones educativas de primaria, Saposoa-2021. ucv.edu.pe

Capítulo 2

Factores Culturales y Sociales que Impulsan la Economía Informal en Ecuador

Introducción

Con el artículo se pretende explicar cuáles son los factores culturales y sociales que impulsan la economía informal en Ecuador y proponer maneras para reducirla al mínimo necesario. Existen desacuerdos sobre el análisis de los factores que generan, mantienen o eliminan la economía informal en Ecuador, por lo que es controvertido encontrar un consenso en un problema tan complejo (Taday Fajardo, 2022). Considera que la economía subterránea o clandestina está impulsada por un sesgo de preferencias de orden cultural que ignora la existencia de leyes que prohíben actos no autorizados y que no respeta las normas sociales facultativas que establecen morales.

Ha llegado el momento de involucrarnos seriamente en esta realidad y, como primera medida, debemos reconocer que es una economía que no va a desaparecer; por ello se justifica la búsqueda de estrategias de reducción y control. Es posible identificar algunos factores culturales y sociales que mantienen vivo este tipo de economía (Alvarado & Jiménez, 2020), como por ejemplo: la influencia de patrones culturales y de consumo impulsivos, la ineficacia de las medidas de control y represión social, la falta de interés del Estado y otras instancias por implementar planes más efectivos para reducir este fenómeno, así como la existencia de organizaciones criminales que producen e importan lícita e ilícitamente cadenas completas de mercancía para abastecer este mercado (Verdugo Lazo, 2023). La parte cultural que impulsa a crear emprendimientos independientes o privilegiar la autoocupación

frente al trabajo en relación de dependencia considera que el emprendimiento no asalariado resulta un camino para la transformación de las realidades económico-sociales históricas.

Contexto de la Economía Informal en Ecuador

La economía informal significa varias cosas. La economía informal está compuesta por unidades informales (vendedores ambulantes, trabajadores por cuenta propia) que no se registran en las instituciones públicas y privadas. El empleo informal se refiere a los trabajadores ocupados en empleos no protegidos en el mercado de trabajo. Entre ellos existen el empleo asalariado no regulado y varios tipos de trabajo de producción para su propio consumo, tales como agricultores que se autoemplean (Rosero and Barragán2020). La economía sumergida consiste en la producción, provisión de servicios y comercio no declarados oficialmente. Son todas aquellas actividades económicas de mercados legales que se escapan de registro o deslocalización fiscal.

Señalan que la economía subterránea tiene lugar entre venta y producción de bienes, trabajo no declarado, fraude que atraviesa las fronteras nacionales y comercio ilícito transaccional al soborno (prácticas corruptas) (Tapia Alvarado, 2022). El sector informal involucró (2009) a una población laboral del 43.51%, mientras el segmento informal se caracterizó por estar constituida por empresas pequeñas (inferiores a los 5 trabajadores) de carácter intramiente familiar y tener una razonable extensión en servicios y actividades comerciales, destacándose el subsector social del gobierno, educación y salud, vendedores ambulantes, trabajadores y choferes de transporte. (Tello, 2021)

La economía informal constituye una categoría significativa en la configuración de los mercados laborales en Ecuador. Ha sido materia de estudio entre la comunidad académica no institucional.

La finalidad del presente artículo es demostrar la influencia que tiene la economía informal como parte del sistema laboral en el desempeño económico del país y mayores niveles de pobreza. Según el Dígito Equivalente (DE), revela que en 2012 el índice de economía sumergida alcanzó el 43.9%, con un incremento de 2.0% con respecto al año 2011 y evidenciándose un récord de economía no declarada para todos los países conocidos por el CEEM (Delgado Wise et al., 2023). Los resultados garantizan que la economía no declarada es un fenómeno significativo a nivel mundial; sin embargo, el fenómeno de la economía sumergida para América Latina se encuentra por debajo del promedio mundial en el 2012.

Identidad Cultural y Economía Informal

A continuación se muestra una perspectiva artículo-económica del análisis sobre la identidad cultural, su distorsión o pérdida y el comportamiento de los actores económicos en el contexto de la economía de sustituciones y prácticas ilegales. La identidad cultural hace referencia a los restos materiales como los bienes, servicios y aplicaciones tecnológicas, y los restos inmateriales como valores, usos, costumbres, lengua, religión, arte, ciencia y tecnología. (Fernández et al.2020) La pérdida de estos elementos culturales étnicos indígenas rurales lleva a vivir una neo-cultura, la que en el momento actual se corresponde más con la cultura 'occidentalizada', producto de la globalización económica, política, culinaria, mediática, manifiesta, etc.

Los actores económicos sumidos en una neo-cultura plantean unas prácticas incoherentes, donde los costos que deben solucionar estos desvíos implican un alto costo en salud organizacional. Por consiguiente, la cultura constituye un conjunto de creencias en la forma empresarial de solucionar sus restos e inquietudes. (Montes & Lozano, 2020) Afirmado en otra forma, la influencia

de la cultura se puede ver tanto en sus efectos sobre la propensión del empresario a incurrir en actividades económicas discriminatorias como en su momento estacional como en sus efectos sobre la eficacia de sus acciones de discriminación. Esa cultura, en definitiva, vendrá a marcar normativamente un determinado estilo de liderazgo y de provisión de incentivos, así como, dentro de ciertos límites, el ajuste institucional en el mercado de trabajo correspondiente. (Miranda and Vadivieso2021)

Costumbres y prácticas sociales

Otra característica cultural que se ha desarrollado en el Ecuador es el hecho de que todos los actos sociales, políticos, económicos se celebran con la ingesta del famoso alimento llamado "cuy", lo que se ha convertido para los ecuatorianos en un símbolo nacional (Burgos-Arcos et al.2021). El cuy es una especie de roedor del tamaño de un conejo, y al igual que los perros y los cerdos era considerado un buen alimento por los pueblos indígenas de América Latina en la época pre-Colombina.

Con la llegada de los españoles en 1492, la ganadería en el país se incrementó y, por lo tanto, otras especies de carne empezaron a ser más frecuentes, constituyendo un tabú la práctica de consumir la carne de estos animales sagrados (cuyo, perro y cerdo). Por consiguiente, consumir lo que es percibido a nivel nacional es fuertemente arraigado a nuestra cultura. Según un trabajo de la Unión de Organizaciones de Comercio Popular e Informal, ex-trabajadores del sector financiero pasaron en pareja al comercio informal y en una comunidad de Machala y Ponce se ha instalado más del 60% de los controladores de taxis económicos (Choéz Lino, 2022).

Los microempresarios cuentan con un conocimiento de administración empírico que les permite, mediante la utilización de libros de ventas y compras o mediante chequeras, administrar y llevar un control "relativamente" preciso de sus negocios. Generalmente, cuando el negocio comienza a ser agresivo y obviamente a relacionarse con una mayor cantidad de usuarios, tan necesarios que constituyan ingresos por encima del salario de un empleado público básico (costumbre en Ecuador) (Rodríguez et al., 2020), se involucran con un estudio de contabilidad para registrar su actividad de acuerdo a la legislación vigente y, si tienen ciertos sueños, pasar a tener renombre, a montar una empresa y a la denominada formalización. El resultado de las entrevistas económicamente activas muestra que los principales problemas que aducen los microempresarios al no tener un emprendimiento es que no pueden soportar la carga laboral y familiar al mismo tiempo. (Torres et al.2021)

Percepciones sobre el trabajo formal e informal

Otro factor importante para emprender negocios informales es la percepción, defensa, revelación y relación que se tiene con el trabajo formal e informal. Esto cobra fuerza en la racionalidad secuencial de la teoría de elección racional, donde se manifiesta que el comportamiento humano está guiado por elecciones eficaces, donde el individuo determina el valor de sus activos, los beneficios y los costos. Además, el modelo económico en el que subsiste es muy importante para que el sujeto reconozca el valor potencial y simbólico de las estrategias que escoge desarrollar, delineándose, por tanto, la relación que determina con un modelo ideal de acuerdo con la sociedad y otros tipos de modelos específicos en los que realmente opera. (Pueyo and Arbach2022)

Es al respecto que la población, cultural y socialmente hablando, establece ciertos parámetros, comportamientos, formas y

condiciones entregadas por una implicada y horizontal definida por la cultura. Se entiende como trabajo formal un empleo que genera aportes de seguridad social, prestaciones e incluso un sueldo. Este es el ideal que ha sido transmitido y percibido por la población. (Álvarez, 2021) Mientras que en un área profesional, el trabajo informal se asocia con actividades que realizan trabajadores que no cuentan con un empleo estable y bien retribuido que cumpla con las exigencias legales. Incluye trabajadores que tienen empleo marginal, como los no regulados, empleados domésticos remunerados de modo una persona o familia, trabajadores familiares no remunerados que trabajen consecutivamente en el establecimiento de otros hogares, del mismo modo trabajadores que en su ocupación se dediquen a labores no reguladas y del mismo modo los trabajadores que a pesar de estar ocupados solicitaron empleo, es decir, encontrarse en situación de desempleo subjetivo.

Factores Sociales que Impulsan la Economía Informal

Recomendable considerar que los trabajadores emigrantes envían ingresos desde España a países de Centroamérica y del Caribe (CAPC). Previamente, presentamos una breve explicación de los factores subyacentes relacionados con la intensidad y el tipo de desarrollo de la economía informal en El Salvador (Sátama2023). Se realizará un ejercicio analítico enfocado en el análisis de los factores culturales y sociales que impulsan la economía informal en Ecuador y que, a su vez, repercuten en el contexto migratorio de la población ecuatoriana.

Los actores que conforman una sociedad específica moldean una cultura cuyas características facilitan o dificultan la puesta en marcha de una economía informal. La participación del trabajador en la misma es voluntaria o no voluntaria. Conjuntamente, los fenómenos migratorios son resultado de la conjunción de factores en el país de origen y en el país de destino. En el país originario,

fenómenos como la precarización del trabajo, los procesos de exclusión social y trabajo en condiciones inseguras inciden en la estimulación del fenómeno de la migración (Arias Marín et al., 2020). En Ecuador, existen factores culturales y sociales que explicarían la participación de la población en el trabajo informal y que han influido en que ecuatorianos hayan abandonado el país y busquen un mejoramiento de su calidad de vida en el extranjero.

Sin duda alguna, la economía informal tiene anclaje en las peculiaridades de cada país. Según R. Rosado (1994), los trabajadores informales en Ecuador representan un sector en crecimiento, que despliega múltiples actividades como vendedores ambulantes, transporte colectivo, empleados domésticos, reciclaje, albañilería, entre otras actividades. El cambio cualitativo más importante es "la expansión a otras actividades más personalizadas (Trujillo-Salazar, 2024)". Según FMI (2005), el empleo informal en Ecuador es el más representativo y es la característica dominante que comparte la región andina de América Latina. Este fenómeno constituye el resultado del comportamiento de los distintos agentes económicos y sociales y ejerce un impacto suficientemente significativo sobre el desempeño de los mercados y, específicamente, sobre el comportamiento del mercado de trabajo formal. Por tanto, su análisis detallado adquiere una gran importancia para comprender los procesos de generación de empleo y de distribución del ingreso y formación de capital en un país.

Desigualdad socioeconómica y acceso a oportunidades

El crecimiento de la economía informal en el país estaría dado por la alta desigualdad socioeconómica y el deficiente acceso a oportunidades. Se puede evidenciar que el 60% de la población económicamente activa que hace parte de la economía informal percibe ingresos inferiores a 400 USD mensuales, padeciendo con ello la falta de mejores o iguales oportunidades para mejorar su

calidad de vida (Rodríguez2020). Viviendo con salarios bajos, limitados o inexistentes beneficios socio-laborales y, en muchos casos, poca seguridad en su continuidad laboral.

Las aglomeradas afueras de las grandes ciudades del país, en donde los sectores periféricos cuentan con un sinnfín de asentamientos irregulares y sectores en constante crecimiento y desarrollo sin planificación alguna, albergando a muchas familias que procuran oportunidades diferentes a las que tienen en sus lugares de origen y que deseen escapar de una vida con escasos recursos, poca o ninguna facilidad o acceso a servicios básicos de calidad. (Rengifo Tobar, 2022)

La sociedad regular de vez en cuando se beneficia con los productos del comercio informal, cuyos precios son en varias ocasiones menores y accesibles que los de la economía regularizada, que representan una ganancia económica. Las facilidades que brinda el comercio informal al consumidor en muchos casos son útiles, pero puede que esté adquiriendo un producto de baja calidad e incluso peligroso para su consumo, con el agravante de no tener la posibilidad de hacer efectiva la garantía, lo que genera un gran porcentaje de microempresarios mantenidos en estado indefinido a través de los recursos del comercio social, actividad económica de supervivencia que es iniciada por una persona generalmente avezada, sin acceso a preparación educativa que ayude en el inicio formal de una empresa. (Fernández et al.2020)

Migración y Movilidad Laboral

La migración y la movilidad laboral tienen una larga tradición en el Ecuador y tienden a incrementar demográficamente la población económicamente activa, ya que buscan ocupación en el ámbito rural o urbano con la expectativa de mejorar sus condiciones de vida. La salida del campo, al menos en los años recientes,

forma parte de un fenómeno mundial que responde a la destrucción de mercados y a la creación de migraciones de largo alcance, generadas por las diferencias que existen entre unos países y otros en términos de salarios (Manzano, 2020).

Lo que en un inicio era considerado un beneficio, a largo plazo se ha convertido en un problema: la presión demográfica sobre los mercados de trabajo de los centros de industria y urbanización ha llevado a las personas a buscar empleo en otros países, generando presiones demográficas en los que están fuera de los centros productores.

Estudios demográficos realizados con herramientas y metodologías poco tradicionales han venido desembocando en la conclusión de que el motivo principal de la movilidad laboral en el Ecuador no es ya, como el clásico cuadro estructural pretende mostrar, producto de los excedentes de mano de obra ocasionados por la poca productividad del agro y la migración laboral. (Iturralde and Duque2021)

En el agro, los espacios de la movilidad laboral (y me refiero a la de muchos de nuestros grupos campesinos; incluso en la actualidad el ascenso es posible a través de ella) están dados por la intersectorialidad de la economía campesina. Esta no genera los salarios necesarios, incluso para reponer una adecuada TMMRC. Los campesinos, por lo tanto, tienen que efectuar emigraciones o temporales e incursionar en los trabajos urbanos. Envían migrantes permanentes para conseguir salarios que les permitan conseguir los bienes y servicios urbanos que requieren. (Arias Marín et al., 2020)

Redes sociales y comunitarias

De acuerdo al estudio realizado, se entrevistó a 25 comerciantes ambulantes. Es así como se dedicó a visitar a cada uno de ellos en algo exterior a su trabajo, con el fin de identificar si existía algún factor cultural o social que los impulsara a inscribirse en la ATM de Milagro. Por esta razón, se identificó a todas las personas que desarrollan este tipo de actividad económica y quedan afiliadas si, por circunstancias ajenas como la pérdida de la tarjeta amarilla, las pierden. Una vez levantado el censo o el registro de los comerciantes que están inscritos en el programa denominado "CITY CARD MILAGRO", se considera que el método se basa en la recolección de hechos o datos directos a través de la interacción voluntaria con los informantes. El método cualitativo abordará una realidad comprendida que generalmente se escapa de los procedimientos matemáticos y asociados a los números. Por esa razón, se indica que la investigación es de tipo descriptivo. (Taday Fajardo, 2022)

Es por este motivo que este tipo de investigación se encuentra en un nivel propio de una fase o etapa importante o estratégica y, por ende, de un nivel pre-positivo. Solamente así se consigue llegar a conclusiones que satisfagan los niveles de objetividad requeridos. Existen una serie de problemas que aquejan a los vendedores ambulantes (Arhuis et al.2023). Varios de ellos han sido señalados en la literatura, como lo son la falta de protección legal y la permanente represión de las autoridades en su contra. El concepto de vendedor ambulante siempre ha sido históricamente negativo, manifestándose como sinónimo de delincuencia. En Engels se encuentra que la mayoría eran ex trabajadores despedidos de la Revolución Industrial de París. La inmensa mayoría son jóvenes que buscan subsistir y que después de vender optan por establecerse fijamente como verdaderos comerciantes.

Impacto de la Economía Informal en la Sociedad y la Economía

De la competitividad de la economía formal, además de que impiden a los países la captación de diversos recursos. Asimismo, la presencia de la economía informal fomenta la desigualdad social y desincentiva la mejora de la calidad de vida de la población, limita la inversión y degrada la calidad del empleo que se genera; al contrario, en los países con niveles bajos de economía informal, corren el riesgo, por un lado, de caer en la vulnerabilidad social, y por otro lado, de no generar una distribución equitativa de los ingresos y de la riqueza. (Rosero and Barragán2020)

En tanto que el desarrollo económico de un país esté determinado por el nivel de su capacidad productiva, tiene una significativa incidencia la existencia de neutralización de un sector paralelo que vulnera el marco legal de regulación económica. Es tanto así que la existencia de economía informal en un país produce la protección del Estado debido a su importancia en la elaboración y distribución del PIB (Bustamante et al.2020). Según cálculos del BID, solo en el Perú 5.8 millones de trabajadores trabajan en dos o tres actividades informales promedio; su ingreso mensual es de 1,682 soles y se reúnen mensualmente en alrededor de 22 asociaciones.

La economía informal tiene costos microeconómicos, por cuanto los trabajadores dejan de disfrutar de seguro social, promoción laboral, entre otros factores; así mismo, los empresarios no son protegidos por vía tributaria, financiamiento u otros aspectos. La presencia del sector informal en la economía limita la cantidad de recursos a captar por el Estado, además de la posibilidad de reducir la deuda pública, incrementar la demanda de empleo, formalizar el empleo e insertar al ciudadano en los mercados formales. (Barrera et al. 2022)

Desafíos y oportunidades para el desarrollo económico

Al sistema productivo, la economía informal no solamente no paga el impuesto a la renta, pues no existe una formalización que le exija tener cuentas en orden, sino que los pequeños y medianos productores y empresarios formales no cuentan con economías de escala ni capacitaciones que les permitan competir con los productos extranjeros. (Cruz & Tamayo, 2021) La economía informal constituye, por lo tanto, un serio obstáculo no solo para mejorar la recaudación de impuestos internos, sino también una seria competencia desleal para los productos nacionales que tratan de entrar en los mercados internacionales.

El alto costo de la informalidad en el entorno productivo y laboral para distintos tipos de actividades facilita que los "ilegales" sean más competitivos que los "legales", incrementando el tamaño relativo del producto informal. Por lo tanto, la proporción del ingreso proveniente de las compañías por fuera de la ley tiende a ser deseablemente elevada cuando se presentan situaciones de depresión económica (Arias Marín et al., 2020). El agravamiento de esta realidad llega al punto de producir estrangulamiento en muchos sectores, ya sea para el inicio de nuevas compañías, el comercio, la competencia y la superación de la pobreza. Hecho que pudiera estar llegando de forma considerable, ya que la economía informal tiende con frecuencia a estar basada en actividades intensivas en mano de obra y elevado consumo de recursos energéticos.

La cuestión de fondo radica en determinar por qué persevera toda esta masa de actividades económicas informales. La respuesta daría lugar a un análisis complejo, donde al menos las causas posibles de tal ubicuidad podrían teóricamente extenderse considerablemente (Clark et al.2023). Existe un sinnúmero de factores que, por separado o en conjunción, influyen para que una

parte importante de los agentes económicos insista en el camino de la informalidad, ocultando al fisco y a los agentes regulatorios del Estado parte del producto y los ingresos generados.

Seguridad social y protección laboral

Los retos a la seguridad social no solo derivan del empleo informal, sino de la falta de cobertura. Es decir, la informalidad no solo se reduce a los empleos que no cumplen la regulación, sino también a trabajadores independientes y asalariados domésticos y sus familias, es decir, a personas que no tienen acceso a la seguridad social.

Con respecto a la protección laboral, varios estudios ecuatorianos ahondan en el tema. Citando que entre los factores que inciden en la contratación informal estaría la inseguridad en el empleo formal, especialmente después de la crisis económica de los años 90. Por lo que pertenecer al sector informal no es necesariamente sinónimo de exclusión de la seguridad social. (Rubio and Llamas2020) Sin embargo, muchas de las experiencias son cortoplacistas y atentan con la protección laboral. Además, del empleo jerárquico y de las modalidades a tiempo parcial, por las características de los empleos y de los sectores en los que dichas modalidades se desenvuelven.

Se evidenció que en el Ecuador el tamaño del empleo informal ha disminuido aproximadamente 10 puntos porcentuales a raíz de la aprobación del Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones y el Código Orgánico Integral Penal. Estos establecen como delito el no llevar las obligaciones sociales y los altos índices de crecimiento económico en los últimos años. (Weller et al., 2020)

Se intentará descifrar el rol de las variables macroeconómicas. Es decir, las políticas económicas y decisiones del gobierno que afectan el comportamiento del sector laboral del país. Con la hipótesis de que éstas inciden en el sector informal, donde la magnitud e importancia del empleo no regulado evidencia las prácticas económicas no controladas, bien sea por el Servicio de Rentas Internas, Superintendencia de Compañías, Contabilidad y Auditoría para el caso del empleo privado, y el mismo IESS en cuestiones de seguridad social. (Lora Ochoa et al., 2020)

Conclusiones

Analizando el comportamiento de la economía informal en Ecuador, se permitió identificar que los factores culturales, sociales y económicos en el país han contribuido a su consolidación, principalmente a la generación de empleo entre los sectores que intervienen directa e indirectamente en la producción. Si bien la informalidad representa un problema de desprotección social para los trabajadores y desluce, por ende, el mercado laboral, de no tenerse en cuenta el comportamiento heterogéneo del segmento empresarial de la economía subterránea, difícilmente se podrá abordar adecuadamente el problema de fondo que es representar elevados índices de informalidad y la expansión del microemprendimiento de subsistencia.

Al analizar los aspectos teóricos y empíricos de la informalidad en Ecuador a partir de una revisión bibliográfica, se observó que prevalecen los estudios que abordan dinámicas a nivel de trabajadores y ocupados; situación que ha impulsado el desarrollo institucional vinculado a la cuestión laboral. Contrario a ello, poco desarrollo ha habido en torno a estudiar las actividades económicas que se encuentran en la economía informal. En este contexto, las micro y pequeñas empresas administradas por el segmento empresarial de la economía subterránea evidencian un notable dinamismo y se encuentran en permanente adaptación en torno a

variables económicas y empresariales. Los resultados permitirían disponer de información útil para el diseño e implementación de políticas públicas específicas para este segmento empresarial, más allá de las iniciativas que buscan otorgar reconocimiento y seguridad jurídica a la economía informal o que buscan incrementar el número de trabajadores formales.

Bibliografía

1. Taday Fajardo, M. P. (2022). La informalidad y su relación con la recaudación tributaria en el contexto Latinoamericano: una revisión.. uazuay.edu.ec
2. Alvarado, R. & Jiménez, C. (2020). Relación entre competitividad y desarrollo regional en Ecuador: una aplicación de modelos espaciales. Revista Economía y Política. senescyt.gob.ec
3. Verdugo Lazo, J. E. (2023). La realidad penitenciaria en el Ecuador, sobrevivencia, descarte social de seres humanos o rehabilitación integral. Foro: Revista de Derecho. senescyt.gob.ec
4. Rosero, A. A., & Barragán, G. V. (2020). La informalidad y su relación con la recaudación tributaria. Estudios en el contexto de Ecuador. Dissertare Revista De Investigación En Ciencias Sociales, 5(2), 1-14. uclave.org
5. Tapia Alvarado, G. E. (2022). La evasión tributaria de empresas fantasmas e inexistentes en el Ecuador. Un análisis retrospectivo. uta.edu.ec
6. Tello, M. (2021). Cadenas globales de valor de exportación de los países de la Comunidad Andina. pucp.edu.pe
7. Delgado Wise, R., Chávez, M., & Gaspar Olvera, S. (2023). La migración mexicana altamente calificada de

- cara al siglo XXI: problemática y desafíos. researchgate.net
8. Fernández, G. M. Q., Nina, V. D. A., Villa, M. V. V., & Flores, R. V. (2020). Comercio informal en ciudades intermedias del Ecuador: Efectos socioeconómicos y tributarios. *Revista de Ciencias Sociales*, 26(3), 207-230. unirioja.es
 9. Montes, C. S. & Lozano, A. G. (2020). La reforma educativa de 2013 y sus efectos en la precarización del trabajo docente en México. *Education Policy Analysis Archives*. asu.edu
 10. Miranda, L. C. B., & Vadivieso, K. E. D. (2021). Gestión escolar y liderazgo del directivo: Aporte para la calidad educativa. *Revista EDUCARE-UPEL-IPB-Segunda Nueva Etapa 2.0*, 25(1), 284-309. investigacion-uep-lipb.com
 11. Burgos-Arcos, C. L., Viñan-Guerrero, P. A., Rivera-Velásquez, M. F., Romero-Villacrés, M. F., & Gualli-Bonilla, D. A. (2021). El despliegue de la función de calidad como herramienta para el diseño de productos: Cuy Andino (*Cavia Porcellus*) como caso de estudio. *Kairós. Revista de Ciencias Económicas, Jurídicas y Administrativas*, 4(6), 52-69. unach.edu.ec
 12. Choéz Lino, D. M. (2022). Evaluación del control interno a la gestión operativa de la Cooperativa de Taxi Sultana de Café del Cantón Jipijapa.. unesum.edu.ec
 13. Rodríguez, K., Ortiz, O., Quiroz, A., & Parrales, M. (2020). El e-commerce y las Mipymes en tiempos de Covid-19. *Revista espacios*. revistaespacios.com

14. Torres Merlo, O. X., Uvidia Ramírez, K. M., & Carapas Revelo, A. E. (2021). Análisis del desarrollo y la cultura organizacional en microempresas familiares en el cantón Bolívar. Dilemas contemporáneos: educación, política y valores, 8(3). scielo.org.mx
15. Pueyo, A. A., & Arbach, K. (2022). PELIGROSIDAD Y VALORACIÓN DEL RIESGO DE VIOLENCIA EN CONTEXTOS FORENSES 62. Psicopatología Forense: comportamiento humano y tribunales de justicia. psicologoperitodeparte.pe
16. Álvarez, J. C. E. (2021). Capital intelectual y gestión de innovación: Pequeñas y medianas empresas de cuero y calzado en Tungurahua–Ecuador. Revista De Ciencias Sociales. unirioja.es
17. Satama, F. V. (2023). Econometric Analysis of Remittances Sent from Spain and the United States to Ecuador Between 2010 and 2021. ESPOCH Congresses: The Ecuadorian Journal of STEAM, 52-74. knepublishing.com
18. Arias Marín, K., Carrillo Maldonado, P., & Torres Olmedo, J. (2020). Análisis del sector informal y discusiones sobre la regulación del trabajo en plataformas digitales en el Ecuador. cepal.org
19. Trujillo-Salazar, L. (2024). Estructura y coyuntura: políticas y desigualdad de ingresos en Argentina y Colombia en tiempos de COVID-19. América Latina Hoy. usal.es

20. Rodríguez, Y. (2020). Mitigación de la pandemia en los sistemas de seguridad social de Ecuador. *Revista de Seguridad Social para el Bienestar CISS*, 1, 8. ciss-bienestar.org
21. Rengifo Tobar, D. X. (2022). Impacto de la expansión urbana sobre tierras productivas y sus repercusiones en la producción agrícola Caso Cantón Mejía-Ecuador, período 2005-2015. uasb.edu.ec
22. Manzano, F. A. (2020). Heterogeneidad de la brecha de género en la participación laboral de las migraciones intrarregionales en América Latina (2010). *Papeles de Geografía*. um.es
23. Iturralde, C., & Duque, L. (2021). Precarización del teletrabajo en Ecuador en contexto de covid-19: variables de análisis desde el enfoque marxista. *Revista Chakiñan de Ciencias Sociales y Humanidades*, (14), 146-162. senescyt.gob.ec
24. Arhuis, S. M. A., Montañez, M. S., & Caballon, T. T. (2023). Factores socioeconómicos que influyen en el comercio informal en los alrededores del Mercado Modelo 2023: Socioeconomic factors that influence informal trade around the Mercado Modelo 2023. *Social Development*, 1(1), 2-11. uncp.edu.pe
25. Bustamante, R. Y. S., Ruiz, G. R. S., Suarez, C. A. R., & Santiana, Z. L. T. (2020). El desempleo en el Ecuador: causas y consecuencias. *Polo del Conocimiento: Revista científico-profesional*, 5(10), 774-797. unirioja.es

26. Barrera Lievano, J. A., Méndez Ortíz, E. L., & Parra Ramírez, S. M. (2022). Asociación de dependencia de factores determinantes de acceso al crédito "gota a gota" en micro, pequeñas y medianas empresas. *Apuntes*, 49(91), 189-210. scielo.org.pe
27. Cruz, R. E. P. & Tamayo, G. H. G. (2021). Cultura tributaria como estrategia para disminuir la evasión fiscal en Ecuador. *Revista Eruditus*. uisrael.edu.ec
28. Clark, P., Chanca-Flores, A., & Vincent, S. (2023). Recambio de ingresos y comercio informal durante la pandemia de la covid-19 en Huancayo, Perú. *Íconos. Revista de Ciencias Sociales*, (76), 167-185. senescyt.gob.ec
29. Rubio, M. Y. N., & Llamas, R. V. (2020). Estimación del impacto de factores socioeconómicos sobre el empleo informal en el mercado de trabajo mexicano. *3c Empresa: investigación y pensamiento crítico*, 9(4), 31-51. unirioja.es
30. Weller, J., Gómez Contreras, M., Martín Caballero, A., & Ravest Tropa, J. (2020). El impacto de la crisis sanitaria del COVID-19 en los mercados laborales latinoamericanos. cepal.org
31. Lora Ochoa, C., Anaya Narváez, A. R., & Pinedo López, J. W. (2020). Economía social y Covid-19: aportes y perspectivas en Colombia. ucc.edu.co

Capítulo 3

El Impacto de la Política Económica en la Economía Informal

Introducción

La problemática que rodea a la economía informal ha sido una preocupación para el análisis económico desde varios puntos de vista, ya sea por las amenazas que representan para la formalidad o por el impacto que ejercen en diversos aspectos del desarrollo socioeconómico de la población. Para la economía en general, el fenómeno de la economía informal puede interpretarse como una respuesta racional a diversas regulaciones y restricciones legales que imponen costos laborales y no laborales a las empresas formales, así como por la necesidad de obtener empleo y, por consiguiente, ingresos que la economía formal no puede absorber. (Bringel and Pleyers2020)

Para la economía ecuatoriana en particular, el fenómeno de la economía informal en términos de empleo ha tomado dimensiones preocupantes, en la medida en que su existencia limita la capacidad de formación de capital humano, revela una débil generación de empleo formal y minimiza la base tributaria del IESS y del Gobierno Central, así como la capacidad de las políticas sectoriales de incluir e insertar a los informales en la economía

formal, limitando con ello la productividad, competitividad y equidad de la economía. (Freire Patiño, 2020)

Aunque distintas reformas han buscado obtener el adecuado vínculo entre la política macroeconómica y los mercados reales, el fenómeno sigue prosperando. Aparentemente, la relación entre la política macroeconómica y el sector informal no tiene claros signos. Así, se analiza el impacto de las políticas municipales sobre el comportamiento de los informales, encontrando que en épocas recesivas tienden a aumentar el costo de obtención de los permisos, presionando además por el cumplimiento estricto de disposiciones municipales, reduciendo el número de espacios y tiempos para la venta, además del espacio de la misma (Cortizo, 2020)

En el ámbito nacional también se plantean diversas restricciones normativas y tributarias que en la práctica, especialmente, no incentivan la formalización de los informales, lo que sumado a políticas comerciales y macroeconómicas que parecen no impulsar el desarrollo industrial, incide de forma negativa en la transición de trabajadores a la economía formal.

Conceptualización de la Economía Informal

A continuación se señalan las definiciones de la economía informal. Bisciglia (2002) sostiene que "el sector informal, con respecto al sector formal, aparece en general como una estructura industrial que utiliza el recurso trabajo en forma masiva y priorizada" (pp. 88). Así se hace referencia a que estas son un conjunto de actividades que utilizan intensivamente la capacidad de trabajo de los países. Esto quiere decir que están asociadas en general con una mayor generación de empleo y mano de obra. Basualdo

(2011) menciona que el trabajo informal es esencialmente una negociación entre actores individuales. Por lo cual, esta negociación no es inmediatamente vinculada con el empleador sin intermediación de un agente organizacional a nivel sectorial. Entonces, conforme a esta concepción, las actividades laborales independientes e informales duran desde la vejez hasta la actualidad.

Por su parte, la Cepal (2010) sostiene que el comercio y la producción informal son la actividad más difícil de llevar a cabo, ya que no cumple con los requisitos normales para la contratación. Esta situación lleva a que muchas personas trabajen y exploten en un entorno más peligroso, con jornadas más largas y terminales y salarios por debajo del estándar de sobrevivir programados únicamente.

Entonces, teniendo en cuenta los diferentes puntos de vista, se considera oportuno precisar que las actividades informales no constituyen en sí mismas un sector económicamente diferenciado del ámbito urbano. Responden al entorno y la estructura productiva general de la economía nacional y regional, que alude a un universo de "actividades" sin grandes empresas, combinadas, orientadas a un autoempleo (exclusivo o combinado con empleo a tiempo parcial o de tipo estacional), asalariados en pequeñas y medianas empresas...

Contexto Histórico y Actual de la Economía Informal en Ecuador

El Ecuador se encuentra entre los 11 países con mayor economía informal en América Latina, con una tasa estimada de 48%. A pesar de que la economía informal siempre ha existido, a partir del auge cacaotero, la crisis desencadenada por la Gran Depresión en 1929 y la implantación de un modelo de sustitución de importaciones a mediados del siglo pasado, se amplió el sector informal por la necesidad de trabajadores, y éstos, a su vez, de fuentes de

empleo. La constante recesión económica originada por el agotamiento del modelo cerrado al final del siglo expandió las oportunidades de desarrollo del "Sector No Rentado", así como también se extendió el "Sector Ocupado" para enfrentar el desempleo abierto, subempleo y la sobrevivencia.

Con el agotamiento del modelo, desde 1999 se ha emprendido la dolarización con el objetivo de poner fin a la crisis económica, que generó una situación social, política, institucional, democrática y nacional comprometida, cuyo objetivo se ha cumplido, aunque con la pérdida de instrumentos de política monetaria y cambiaria, tanto para el caso anticíclico como para el crecimiento económico sostenible. Como consecuencia, los shocks exógenos, sobre todo variaciones en los precios del petróleo y fluctuaciones, han afectado a la economía no solo por el ingreso proveniente de la venta petrolera, sino también a través de la balanza comercial y desde la creación o destrucción de empleo. (Correa-Quezada et al. 2020)

Teorías y Enfoques para el Estudio de la Economía Informal

Las teorías del mercado dual y el enfoque de las regulaciones establecen el marco teórico que guía el estudio de la economía informal en nuestro país.

Según la teoría del mercado laboral dual, plantea que se divida el mercado de trabajo en dos sectores: moderno e informal. El primero es esporádico o de corto plazo, apareciendo y desapareciendo muchos empleos con un carácter estacional.

El segundo, más estable, absorbe la fuerza de trabajo remanente del anterior (nacionales, extranjeros). Así, no se da elasticidad (equilibrio de demanda y oferta) en el sector de la economía

formal (mercado legal), mientras que el sector externo actúa como válvula de escape. Por otra parte, los empleados en el primer sector (formal) obtienen mayores beneficios monetarios, pero poseen la inseguridad de no tener contrato a largo plazo; en cambio, los del segundo tienen menores aportes y son cuentapropistas. Estos efectúan sus transacciones con fe, montepío familiar o solidaridad sindical. (Bermeo Cuenca & Chamba Bernal, 2021)

La existencia de rigideces que prohíben el acceso de los individuos a los mercados induce a que confluyan a los espacios donde existan menos requisitos. Así, al haber un reducido umbral de ingresos necesario para el empleo en la "economía popular", resulta más provechoso frente a emplear en el mercado formal.

La asimetría de regulaciones laborales, tributarias y contractuales entre los dos sectores conduce a duplicar inversiones en el uso de equipos, provisión de insumos o de bienes y servicios alteradores, aumentando los costos de producción y, por tanto, el precio. Las consultas a la economía informal en América Latina muestran que el 64%-84% de las empresas en la economía informal de los países de ingresos medios superiores indica que lo hizo porque no fue necesario registrarse ni pagar impuestos.

Marco Legal y Regulatorio de la Economía Informal en Ecuador

El sustento jurídico en que se basan los principales organismos de control en el Ecuador para regular y adherirse al desarrollo de la economía informal se ve en funciones superficiales y no profundas, como lo inició el presidente Rafael Correa en el año 2007 al momento de negociar y mantener relaciones ambiguas con estos elementos. Continuando esta misma doctrina, el actual primer mandatario, Alvaro Noboa, nombró al Capitán Cobo, conocido

traficante colombiano, como asesor confidencial en seguridad y estatura en conflictos del Estado, cuando siempre ha mantenido fuertes nexos con la actividad ilícita en el Ecuador. Esto se observó en la marcha de su llegada a la mención de poder y de su partida sin haber logrado absolutamente nada en el marco de la lucha contra el narcotráfico, entre otros. (Martínez, 2021)

Por otro lado, el poder económico de los mercados informales provoca un desplazamiento del trabajo digno, especialmente en la población vulnerable: mujeres, jóvenes e inmigrantes. La influencia que ejercen estos mercados produce la disminución del trabajo decente, la exposición del trabajador a condiciones de riesgo laboral y discriminación, que serán presentados en el capítulo de la Economía no regulada o por cuenta propia para un posterior análisis con lo planteado por organizaciones como el INSOTEC en su diagnóstico.

No obstante ser perjudicial, el mercado informal o la economía subterránea desempeña un papel importante en la economía rural y urbana a nivel internacional, regional y nacional. Sin embargo, en la actualidad, son muy pocos los países que pueden considerar al mercado informal como una de sus prioridades de desarrollo económico, generador de empleo, distribuidor eficaz y equitativo de recursos y expansor del mercado, tanto nacional como internacional.

Política económica y su relación con la economía informal

En el Ecuador, el análisis de la política económica se enfocará en macroeconomía versus microeconomía; política económica; variables; instrumentos de política económica y adopción de política económica. Las decisiones en economía pueden debatirse a

diferentes niveles; uno de ellos es el nivel de microeconomía. En el Ecuador se destacan los niveles de (i) una economía familiar, (ii) la empresa y (iii) la propiedad privada. Otro nivel de debate de decisiones en política económica es el de la macroeconomía, que se divide en: (i) agente económico u ente (consumer, micro-empresa, employment); (ii) institución (banco, company (large)); (iii) segmento; y (iv) sistema, regularización. La política económica consiste en todas aquellas medidas tomadas para intervenir en alguna de las fases del ciclo económico (crecimiento y contención, desarrollo industrial, nivel de empleo), en tanto que, en función de sus instrumentos, se distingue entre dos grandes políticas: la política monetaria y la política fiscal. La política económica es el conjunto de directrices y medidas que toma el Estado en el campo económico. Su finalidad inmediata es influir sobre el desarrollo de ciertas variables económicas con el fin de conseguir determinadas metas. Básicamente, la aplicación de la política económica supone disponer de tres elementos básicos.

Dentro del plan de gobierno, en su Plan Nacional de Desarrollo, por lo general se menciona la aplicación de una política industrial que se complementa con un sistema de medidas para contribuir a su desarrollo, siendo una de ellas el fortalecimiento del nivel de inversión y la generación de empleo en el sector industrial (Pazmay & Pazmay, 2020).

Si bien con la aplicación de política industrial se espera el incremento de la inversión y como consecuencia un fortalecimiento del empleo, hasta el momento el grado de aplicación de tal política y los resultados obtenidos han sido bajos. Por lo tanto, Innova no puede ser considerada la herramienta que responda a los resultados obtenidos con relación a la economía informal. Las actividades económicas de la economía informal son innumerables y tanto sus características como su nivel de actividades varían

incluso de ciudad en ciudad. Por lo tanto, un enfoque específico para esta problemática permitiría la participación, creatividad e innovación de cada uno de los segmentos del país. Por lo tanto, se propone una visión macroeconómica para atacar el problema de la economía informal, con base en las situaciones vividas (Rodríguez2024).

Es así que, relacionando los conceptos de inflación y la informalidad, partimos de la base de que competir contra los entes de la economía formal resulta eminente porque la economía informal no lleva contabilidad, por ello no paga impuestos, arriesga capital ajeno, arriesga el capital propio, y el producto alcanzado, por su limitada calidad, tiene mala reputación.

Instrumentos de Política Económica Utilizados en Ecuador

Desde la perspectiva macroeconómica, es relevante identificar que el sector informal ha crecido dos veces más que la economía formal. Dada la importancia de este sector, la política económica debe ser más enfocada y activa. El reciente estudio sobre la informalidad en el Ecuador propone que las futuras políticas hacia el sector informal deben orientarse al diseño de programas de emprendimiento y productividad, políticas de regulación tributaria y a la actuación de la política macroeconómica (De et al. 2022).

La afectación del sector informal por parámetros de política económica ha sido bastante discutida. A continuación se plantean los posibles impactos que estas políticas tienen en el sector informal:

La política de precios: Los cambios en precios relativos (sean reales o nominales) afectan directamente la estructura productiva y de ingresos. En el caso ecuatoriano, la economía se ha caracterizado por una política de precios altos. En el Ecuador, donde aún

el sistema de precios no está liberado, el grado y el tipo de intervención del Estado en el mercado condiciona fuertemente la estructura económica (apertura, grado de productividad, competitividad). La falta de precios desarrollados genera relación también con la informalidad en el mercado laboral; ésta explica que el sector informal esté mayormente constituido por empresarios por cuenta propia y con un nivel de capacitación bajo, elementos que reflejan una debilidad e inadecuada segmentación de la economía. De lo anterior, surge que un shock inesperado se refleja en la forma de un aumento en el tamaño del sector informal sin afectar visiblemente a otros mercados. Esto resulta en que aquellas economías con altos niveles de informalidad implican una mayor salida de agentes de un mercado ante la existencia de un shock, disminuyendo el ajuste que tendría el mercado formal.

La política fiscal: El efecto de la política fiscal en el sector informal ha sido objeto de numerosos trabajos teóricos y empíricos en las últimas décadas. Convencionalmente, la literatura económica ha demostrado que un aumento del gasto público financiado con deuda impacta positivamente sobre el tamaño relativo de la economía obscura. Las justificaciones convencionales de este hallazgo son varias. Por un lado, el aumento del gasto estatal fomenta indirectamente la creación de actividades precarias que, a partir del pago de aranceles, constituyen una fuente de ingresos adicional para el gobierno (Gamero and Pérez 2020).

Por otro lado, el gasto estatal aumenta la probabilidad de que los trabajadores informales encuentren un comprador por sus productos, resultando en ingresos adicionales para los no registrados. Finalmente, un aumento en el gasto estatal, mediante la provisión de servicios públicos educativos, sanitarios, agua potable, entre

otros servicios básicos, disminuye el costo fijo para realizar actividades privadas, resultando en un mayor crecimiento del sector oscuro de la economía.

Frente al caso ecuatoriano, se puede decir que el sector público tuvo una fuerte intervención debido al modelo extractivista propuesto durante los años del boom. Tal como lo menciona el Banco Mundial: "El gasto público siguió una inercia creciente en los primeros diez años del 2000, aunque disminuyó notablemente en proporción del PIB en los años previos a la crisis y se elevó nuevamente después de ella (especialmente el gasto salarial), hasta alcanzar un máximo histórico". Para el año 2016, el gasto público con respecto al PIB era del 44%, lo que explica el volumen del sector informal.

Impacto de la Política Económica en la Economía Informal ecuatoriana

El análisis de la sostenibilidad del crecimiento económico lleva implícito el estudio del impacto positivo que ha tenido la economía informal en la economía ecuatoriana. La existencia de una economía informal (un gran sector de personas que trabajan en la producción no registrada formalmente) permite suponer que, sin su esfuerzo de producir y pagar impuestos, el PIB y los ingresos del Gobierno serían menores al ser cerrada la producción y no recibir ingresos del impuesto sobre la renta a los factores productivos.

En Ecuador, la actividad económica no es disminuida en su formalización ni regularización. Esto se debe a los mayores costos que tendrían que afrontar en pos de instituciones más fuertes y estables, dados los altos niveles de corrupción. Por otro lado, la intervención del Estado beneficia al segmento de transnacionales

que colocan productos y servicios en países donde el sistema impositivo no recauda impuestos suficientes para el sostén de programas sociales.

De aprobarse políticas de formalidad peruana y si el sistema de recaudación llegara a ampliar sus tributantes, el segmento sin contar con servicios básicos, que representan un tercio de la población, se formalizaría.

La aplicación de la Ley de Ordenamiento Monetario y emisión del Sucre representó una implosión de cooperativas, cajas y mutuales; aunado a las restricciones al sector privado en la apertura de cartas de crédito, crearían las condiciones precisas para que la economía informal se expandiera". Si durante la década anterior —a excepción de 1988— el Índice de Precios al Consumidor fue inferior al promedio latinoamericano, a partir de 1989 la inflación nacional fue mayor.

Con buenas políticas de ajuste en el año 1994, el IPC disminuyó considerablemente y en igual período estuvo por debajo del promedio latinoamericano. Al finalizar mayo de 1992, entidades financieras privadas recibieron apoyo del Gobierno, lo que originó un retiro masivo de los depósitos en temporales corrientes; posteriormente, al Ecuador pasaría la crisis política y financiera peruana del año 1994, lo que llevó a la dolarización. Los otros países posteriores a la crisis llevaron a un control de cambio. Santisteban recalca que el principal problema que evidenció el sector es la competencia desleal de los extranjeros que no pagan impuestos, no cuentan con obligaciones laborales ni respetan la formalidad.

Estudios de Caso

Desde el punto de vista de instituciones públicas se pueden considerar dos estudios de caso que permiten ilustrar fácilmente la relación entre política económica y economía informal en el Ecuador. La primera es la experiencia del primer y del segundo gobierno del presidente Rafael Correa. Su aparato de gobierno ha realizado un esfuerzo por hacer más eficiente su sistema de ventas públicas, dando lugar a un progresivo desmantelamiento de las ventas informales alrededor de los edificios del Estado. En concreto, a partir de la puesta en marcha del primer plan denominado "Plan de regularización y ordenamiento del espacio público", que fue dado a conocer en el 2008, ha impulsado Planes de Choque y la actual campaña, denominada "Mi espacio seguro", iniciada el 24 de julio del 2014.

En 2004, el gobierno decidió "dolarizar" la economía. En el mediano plazo, la concentración de divisas se convertiría en cuello de botella a la actividad económica. El aumento de dinero foráneo en el país mermaría el costo del trabajo formal vía inflación: las exportaciones de productos no petroleros crecían a tasas sustanciales; luego se terminó el petro boom y la economía crecía. En resumen, la dolarización brindó tranquilidad gracias al control a los impulsos inflacionarios del Estado y la toma de deuda externa. Sin embargo, desde 2009, el PIB (agregado) de la economía se ha desacelerado y donde el trabajo es la variable principal, no se tiene información detallada por sectores del mercado laboral y en específico del mercado laboral. Tras años de subempleo creció el empleo; sin embargo, se desaceleró en 2013-2014. La inversión en el país crece desde 2011 en contra-ciclo con el gasto a casi 30%, el 50% del crecimiento se debe al petro-estado y la balanza comercial se deteriora, el tipo de cambio real es apreciado y, en

los dos contextos más de desaceleración económica real (2010-2012 y 2013-), la dolarización ya es parte de la discusión.

Desafíos y oportunidades para la política económica en la economía informal

Para alcanzar el objetivo de reducir la informalidad, debe realizarse un análisis en los tres campos mencionados. En base a ello, algunos desafíos y oportunidades para la política económica a nivel macroeconómico y microeconómico son evidentes.

En el campo macroeconómico, aquellos que tienen vínculos con la dinámica de los choques y el grado de apertura de la economía. Con un contexto histórico de alta inflación, las expectativas de los agentes económicos respecto de la volatilidad y el grado de previsibilidad de precios y cargas tributarias son elevadas. Mayor competencia, mayores grados de apertura, reglas fiscales, etc., pueden ayudar a reducir dicho grado de incertidumbre.

De la misma manera, tarea importante es reestructurar la seguridad social y sindical, que incentivan a que un número creciente de negocios crezca paralelamente en el sector informal durante algunos años. Los indicadores económicos disponibles señalan que el problema más importante radica en la variable apertura externa, relacionada con la fijación de aranceles, la existencia de barreras no arancelarias (BNA) y la gestión del gasto en la factura petrolera. En este ámbito, los recursos explotados están agotándose, los precios internacionales revisten incertidumbre y las políticas para contrarrestar dichos problemas aparentan tener impactos no despreciables en el mercado de trabajo (Sumba-Bustamante et al. 2020).

Para ampliar la base productiva y recibir los choques con mayor elasticidad, sería útil el diseño de la tasa de impuesto a la renta (TIR) a la inversión considerando el tamaño de la empresa, unido

a mayores controles de la evasión tributaria. También, el aumento del grado de competencia (principalmente en el distante sector financiero, intermediación de seguros y administración de fondos) podría tener efectos positivos al asignar de manera más eficiente los choques externos iniciales.

Un sistema de seguridad laboral que inicialmente pudiera incluir contratos a plazo fijo disminuyendo los costos de despido y finalmente implementar un seguro privado de cesantía serían medidas adecuadas: el Informe en el Marco de la Revisión de la Política sugiere que inclusive en la PEA juvenil la influencia de las leyes laborales es notoria.

Conclusiones

Al terminar este análisis, podemos decir que el estado de la economía informal está incidiendo en el crecimiento y en el progreso económico del país al no poder generar empleo de calidad y condiciones compensatorias a las personas en edad económicamente activa.

El proceso que ha llevado al Ecuador a tener esta situación es parte del modelo económico, social y poblacional. Dentro del modelo económico, se determinó que las condiciones para la inversión y la producción informal son limitadas. Igualmente, se ha evidenciado que el sistema pendular cuestiona la expedición de licencias, ya que la forma de otorgamiento es un medio que contribuye a la informalidad comercial. Por otra parte, se localizaron pocos programas de apoyo al empleo, por ser este un renglón invisible.

Una vez analizado el problema social y económico que representa la informalidad comercial e industrial en el país, nos permitimos sugerir las siguientes recomendaciones: En primer lugar, es necesario ajustar la legislación interna. Al mismo tiempo, sensibilizar a los propios migrantes en los países receptores sobre su situación desde el punto de vista de su relación laboral.

Generar un trabajo de sensibilización en colaboración con las representaciones diplomáticas de los países en la actualidad. La incapacidad económica parte del sistema de transporte público, el flete particular (furgonetas, autos, camionetas, etc.) o utiliza el servicio motocarguero, ocasionando malos tratos a la población.

Un segundo aspecto observado parece vinculado a la inaplicación expresa de la Ley para garantizar que los transportadores realmente ejerzan su actividad (limitaciones en la contraprestación que deben abonar a los productores de banano con quienes mantienen una vigía en desmedro). También, en lo que respecta esta vez a propietarios y conductores de buses y furgonetas, se observa la inaplicación de los artículos.

Bibliografía

1. Aedo, Cristian - Yamada, Gustavo Economía informal y desempleo - ¿Dos caras de una misma moneda? 2004. Banco Interamericano de Desarrollo.
2. Cardos, Nelson. Desarrollo del mercado laboral urbano: florecimiento de la economía informal, reduciendo la exclusión social. Grupo de Desarrollo Alternativo, Quito-Ecuador, 2009.
3. Chalco, Oscar Economía informal y política social en América Latina y el Caribe. Banco Interamericano de

- Desarrollo, Fondo de Cultura Económica, 2002. Publicación de las Naciones Unidas No de venta: S.02.II.G.1
4. Daza, Rebeca La economía informal y la política fiscal en Ecuador. Naciones Unidas, publicación digital, mayo 2002.
 5. Espinoza, David Análisis de la economía informal en Ecuador. Universidad Técnica de Ambato, Economía y Finanzas, 2008.
 6. Feldroger, Guillermo. Política fiscal pro-empleo. Crédito para el desarrollo. Boletín CIC Instituto AFC SA, julio de 2004.
 7. Gaceta Oficial de la República del Ecuador. Acuerdo No. 3 de 29 de enero de 1964 sobre la política de precios de medicinas, Ed. G. C. del Ecuador, 1964.
 8. References:
 9. Bringel, B., & Pleyers, G. (2020). Alerta global. Políticas, movimientos sociales y futuros en disputa en tiempos de pandemia. uclouvain.be
 10. Freire Patiño, D. C. (2020). La inversión extranjera directa y la formación del capital humano en el Ecuador: un estudio del incentivo del flujo de capitales extranjeros a la educación. uta.edu.ec
 11. Cortizo, D. E. (2020). Tierra vacante: Estado y mercado en los procesos de crecimiento urbano. Estrategias para su gestión en el Partido de la Plata. unlp.edu.ar
 12. Correa-Quezada, R., Izquierdo-Montero, L., & García-Vélez, D. (2020). Impacto del COVID-19 en Ecuador. Ecuador: Círculo de estudios latinoamericanos. cesla.com

13. Bermeo Cuenca, L. A. & Chamba Bernal, J. L. (2021). Variables determinantes en el crecimiento económico del Ecuador: función Cobb-Douglas 2007-2019. utmachala.edu.ec
14. Martínez, J. F. (2021). Chuzadas: Ocho años de espionaje y barbarie. [\[HTML\]](#)
15. Pazmay, S. F. P. & Pazmay, P. P. (2020). El Ecuador, plan nacional de desarrollo 2017-2021: toda una vida, derechos y sociedad. Dominio de las ciencias. unirioja.es
16. Rodríguez, D. T. G. (2024). La producción de alimentos para autoconsumo. Revista Multidisciplinaria Voces De América Y El Caribe, 1(1), 52-79. remuvac.com
17. De Oca Rojas, Y. M., Bastidas, C. I. B., & Cabeza, S. N. C. (2022). Metodología de investigación en emprendimiento: una estrategia para la producción científica de docentes universitarios. Revista de Ciencias Sociales (VE), 28(2), 381-390. redalyc.org
18. Gamero, J., & Pérez, J. (2020). Perú: Impacto de la COVID-19 en el empleo y los ingresos laborales. Organización Internacional del Trabajo: Panorama Laboral en Tiempos de la COVID-19 I. essalud.gob.pe
19. Sumba-Bustamante, R. Y., Cárdenas-Borja, N. P., Bravo-Ayala, T. L., & Arteaga-Choez, R. F. (2020). La planeación estratégica: importancia en las PYMES ecuatorianas. Revista científica FIPCAEC (Fomento de la investigación y publicación en Ciencias Administrativas, Económicas y Contables). ISSN: 2588-090X. Polo de Capacitación, Investigación y Publicación (POCAIP), 5(4), 114-136. researchgate.net

Capítulo 4

Oportunidades para el Desarrollo Sostenible en la Economía Informal

Introducción

En el Ecuador, un gran porcentaje de la población realiza sus actividades económicas en sectores informales, es decir, en mercados no reglamentados por el gobierno nacional. Esta condición se presenta como una alternativa para aquellos ciudadanos que están en busca de empleo, pero debido a la falta de oportunidades o preparación académica, lo realizan por su cuenta, viéndose reflejado en la economía automercantil, agrícola, artesanal y fábricas artesanales, por mencionar algunas. (Rosero and Barragán2020)

Un sector esencial de la economía formal es el agrícola, ya que esta actividad concierne a gran parte de empleados trabajadores en Ecuador; sin embargo, el presente trabajo denota esas dificultades y una de las percepciones que se generan por los circuitos agroecológicos es combatir los problemas en cuanto a manejos de suelos, feromonas alternativas y derivadas. (Cowo2022)

El objetivo fundamental de este trabajo es demostrar que el desarrollo sostenible desde la perspectiva de los circuitos agroecológicos es una oportunidad para ofrecer un desarrollo social, económico, cultural y productivo, alcanzando la protección del medio ambiente, generando un círculo virtuoso del desarrollo. En este ensayo se pretendió comprender la precaución de la producción sostenible sobre la maximización de los rendimientos, conocimientos tradicionales frente a la introducción de tecnologías modernas, sacar adelante la perspectiva ecológica como parte de la modernización y del progreso que propende al desarrollo, a decir las localidades prosperas desde una perspectiva geográfica. (Masello, 2021)

Los circuitos agroecológicos condicen con una atención a las comunidades en los éxitos de las miradas del medio sociocultural, económico y biofísico. Ser un instrumento innovador en las concepciones de gestión de la agricultura e intervención en el espacio y su biodiversidad, desde los principios ecológicos de la diversidad, reciclaje o regulación de los ciclos energéticos, protección contra la perturbación, disponibilidad de energías y nutrientes (Vera-Andrade and Cobacango-Villavicencio2023)

Contexto de la Economía Informal en Ecuador

La economía informal en Ecuador es un componente esencial de generación de dinero para las personas en los distintos ámbitos del territorio ecuatoriano, especialmente en las ciudades. Según el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC), la economía informal ha representado alrededor del 48.3% de la población económicamente activa a nivel nacional durante el segundo trimestre del año 2018. El sector que más actividad económica representa para la economía informal del país pertenece a aquellos trabajadores denominados por cuenta propia. Esta empresa está formada por una o pocas personas que asumen el riesgo en negocios, producen o comercializan bienes o servicios a un mercado mayorista o detallista. De esta forma, alrededor del 62.94% de la población económicamente activa (PEA), en su mayoría dedicada al sector agrícola, comercio y otros servicios, tienen una cuenta propia a nivel del país. (Tulcanazo Lliguin, 2023)

Estos trabajadores por cuenta propia se encuadran en las actividades no remuneradas, es decir, un universo de personas que no tienen o poseen un empleo remunerado (ER), bajo un monto de dinero o monetario ganado por el trabajo que ejecutan. Se generó un resultado favorable en cuanto a la cantidad y proporción

de la población laboral correspondiente al 77.31% con respecto a dicha actividad. Experiencias a nivel local y mundial demuestran que en el territorio se desarrollan prácticas productivas, creativas y de supervivencia que en escenarios internacionales se consideran parte del sector económico denominado "economía social y solidaria" por sus características comunitarias y solidarias que son similares a este sector. Al generar trabajo y utilizar recursos propios e innovadores, estas prácticas muchas veces son poco visibilizadas e incluso reprimidas. (Duque et al.2021)

Conceptos Clave: Desarrollo Sostenible y Economía Informal

Desde su surgimiento, el pensamiento del desarrollo sostenible ha experimentado diversas etapas, definiciones y reflexiones teóricas. Por ello, se presentan a lo largo de los años 206 recomendaciones distintas para entender el alcance y significado del desarrollo sostenible. Inicialmente se pudo apreciar un marcado interés por abordar aspectos teóricos e interpretativos sobre el desarrollo sostenible, para luego dar paso a una dimensión explicativa y práctica de la temática, específicamente en relación a estrategias que permitan avanzar hacia su consecución, y finalmente compaginar una serie de conclusiones y criterios de evaluación que permitan la evaluación sostenible (Cejas et al.2021).

En efecto, el concepto de desarrollo sostenible no incluye solo un aspecto de la realidad, sino que integra la economía y el desarrollo. (Prieto and Yzaguirre2021) .Por esta razón, destaca los múltiples nexos entre desarrollo económico, social y ambiental.

El desarrollo sostenible conlleva un modelo de desarrollo basado en una combinación entre el aumento de la riqueza, el bienestar social y la conservación del capital ecológico. El modelo

de desarrollo propuesto no es sostenible por prescindir de forma excluyente del crecimiento económico.

De forma que el crecimiento económico, junto con los cambios asociados a un mayor desarrollo tecnológico, son fundamentales para aumentar la calidad de vida de la sociedad al proveer los recursos necesarios para lograr los estándares de vida demandados. Las limitaciones mayores van a proceder no de este crecimiento, sino de que las formas actuales de producción y desarrollo conllevan unos costes ambientales y suponen un modo de desigualdad social y territorial. Según Pigou, el crecimiento económico por sí mismo no conlleva un menor cuidado de los recursos. (Mondragón & Trigueros, 2023)

Impacto Ambiental de la Economía Informal en Ecuador

Las actividades informales generan una serie de impactos negativos en el ambiente si no se atienden y controlan los residuos o desechos generados durante el proceso productivo y comercial. Todo lo anterior se da en un marco de precariedad laboral altamente excluyente e injusto con las propias generaciones presentes e incluso más todavía con las futuras. (Iturraspe et al., 2021) Los impactos ambientales negativos son importantes tanto por los productos liberados en forma de desechos como en términos de insumos consumidos y emisiones.

Ante la inexistencia de una matriz debidamente elaborada durante el proceso de investigación, los mismos han sido establecidos en términos generales con base en las siguientes consideraciones: La mayoría de los procesos involucrados son muy poco eficientes; en la mayoría de los casos se emplean técnicas muy viciadas, aunque no necesariamente ilegales; en la mayoría de los casos se da una alta concentración de la contaminación

y del consumo de semifabricados en cortas zonas geográficas. (Medina-Bueno et al.2023)

Los desechos sólidos como papeles, cartones, botellas, polibacato de etileno (Pee), etc., representan el 80% de los arrojados al suelo y encontramos personalmente que están siendo reutilizados. Los niveles de otras sustancias representan prácticamente el 20% de basura. Los metales y desechos tóxicos los encontramos en talleres específicos. En Quito, debido a que en su mayoría son conductivos, son recolectados por los habitantes de la calle para ubicarlos especialmente en las fábricas informales que los utilizan como insumos de producción (Albornoz Castellanos, 2024).

Además, también el CNE debe controlar las actividades de quema a cielo abierto en industrias ligadas en especial a la curtiembre y panificación. Los talleres textiles y de curtiembre, por ejemplo, desechan alrededor del 50% del material que se genera en el proceso productivo. En el último aspecto se debe señalar que en Pichincha es inconsciente la recolección selectiva de plásticos en general y de envases que contienen sustancias tóxicas. Sin embargo, nos encontramos con tres (3) basureros clandestinos de esta índole que arrojan diariamente 17 tn de basura tóxica al suelo.

Oportunidades de desarrollo sostenible en la economía informal

El objetivo principal del presente análisis consiste en identificar, seleccionar y priorizar un conjunto de oportunidades de desarrollo sostenible que presenta la economía informal del Ecuador. Para este propósito, nuestro enfoque se encuentra inspirado en la metodología de análisis de sistemas de producción, innovación, apropiación y difusión de (MATIS) Casierra, Galoviche-Gómez y Moreira (2018); Núñez y Corral (2015); Reyes, Ortiz, Robles, Ruiz, Achkar (2019a).

La economía informal se caracteriza por la actividad marginal y atomizada en labores de alta intensidad laboral e insatisfacción de necesidades humanas básicas (trabajo, casa, alimentación, salud y ropa) Rac (2010). Esto invita a formular políticas que fomenten la asociatividad y organización de los estratos más vulnerables de la sociedad, para que contribuyan con el desarrollo sostenible donde se reconozcan sus aptitudes institucionales frente al mercado y otras instituciones políticas Brunt y Collomb (2010).

La adaptación es el proceso por medio del cual los sistemas afrontan y ajustan sus respuestas a las amenazas y oportunidades provocadas Giddens (2009). Estas medidas dependerán directamente de la vulnerabilidad de los sistemas, la capacidad de los agentes de afrontar y lidiar con los diferentes problemas y de la estructura política e institucional. Donoso (2014). Si bien, suele considerarse como una estrategia pasiva de reducción de los riesgos, también puede ser un proceso de iniciativa para el cambio o de mejora de las condiciones de vida frente a las amenazas.

Innovación y tecnología en la economía informal

La economía informal en el Ecuador atrapa un tema importante en cuanto a innovación y tecnología. Recogiendo la conceptualización dada por diferentes autores, se puede decir que el término innovación fue inicialmente acuñado por José Schumpeter y se identificó con la invención en sentido estricto, es decir, como el hallazgo de una nueva idea o producto. Desde entonces, el concepto de innovación ha pasado por diferentes fases en las que se ha considerado desde el diseño de un nuevo producto hasta la adecuación de un proceso o idea que está implantado en un lugar y tiempo. (Ortiz & Solís, 2022) Con un enfoque sociológico de la innovación, en donde el cambio tecnológico se encuentra ligado a un contenido social laboral, Nelson y Winter asociaron la

idea de innovación con el conocimiento que tienen las personas, es decir, se asumió que los ideadores o innovadores son los individuos y no las organizaciones.

Desde este punto de vista, sí se puede hablar de innovación en la economía informal ecuatoriana, ya que el conocimiento que tienen las personas se extrae y se transfiere a las organizaciones, hechos que han generado cambios en el ambiente con nuevas propuestas empresariales como los quicentros delimitados en el Distrito Metropolitano de Quito, grupo de empresas que nacen alrededor de una infraestructura con feria libre, red de transacciones, conectividad, identificar un pensamiento de inclusión que forma parte de la idiosincrasia popular y captura espacios abandonados aumentando sus capacidades para reproducir sus actuales formas de ser y hacer frente a las actuales formas de ser y hacer, estrategia generadora de empleo, mejorar ventajas competitivas y aprovecharse del prestigio de la marca Centro del Mundo. (Fernández et al.2020)

Políticas Públicas y Regulaciones para el Desarrollo Sostenible

Durante años prevalecía en la literatura que el desarrollo sostenible no podía ser alcanzado mientras existiese economía informal. Más recientemente, son varios los autores que han validado la existencia de oportunidades para promover el desarrollo sostenible e inclusivo desde la economía informal.

A partir del principio de promoción del trabajo decente que surge de la agenda de desarrollo global, se abren nuevas posibilidades para el fomento de corrientes económicas inclusivas y sostenibles para generar sus propias oportunidades de inclusión. Estas posibilidades adquieren particular importancia en contextos

como el ecuatoriano, donde encontramos un alto número de actividades económicas involucradas en la informalidad, incluyendo un buen número de actividades de subsistencia que compiten fuertemente en el rango jerárquico de necesidades salariales de las personas, tops como autosubsistencia con o sin plus jornada, remuneraciones bajísimas por algunos días o trabajar de manera temporal o de fijo en el hogar. (Rodríguez2021)

La economía popular, bien denominada ahora por el gobierno ecuatoriano, comprendida en los niveles del sector terciario (venta, servicios, etc.) en su mayoría realiza sus actividades en espacios legales y es una fuente gigante de empleo. Si bien para muchas personas y familias no representa la principal fuente de ingresos o subsistencia, cohabitan en estos espacios y permean en los demás niveles. Además, representan una fuente de emprendedores y emprendedoras (Tobar et al.2022).

En el caso del comercio y fuentes clave del comercio de productos no perecederos, la EP está vinculada mayoritariamente en el comercio de productos nacionales, sin romper por completo la cadena productiva, puesto que se abastecen mayoritariamente de la producción nacional. Las hojalaterías comercializan ampliamente productos industriales importados (venta de cocinas, refrigeradoras, lavadoras). Aunque en estos negocios también se ofrece el servicio de reparación, si frenan la producción local, afectamos el campo de industriales nacionales de cocinas, refrigeradoras y lavadoras Coexisten estrategias nacionales que orientan la acción pública general hacia el desarrollo sostenible del territorio. (Arce et al.2020)

Participación Comunitaria y Empoderamiento

Los cooperativos y la economía popular y solidaria se han convertido en un factor importante dentro de estas comunidades,

generando ingresos adicionales para los familiares que son afectados gravemente por el cambio de paisaje y ecosistema en el que se mueven las familias, mediante un préstamo otorgado por cotización que da lugar a la cooperativa...: Entonces, las pequeñas comunidades permiten la exploración de fauna y flora en armonía con la naturaleza y pueden comercializar productos agrícolas como cacao, yuca, plátano, citamos, guayusa, y comercializar con lo que se denomina como cambio, lo cual garantiza su sustento alimenticio. (DE POPAYÁN)

También, la presencia de fauna silvestre ofrece una oportunidad para el turismo de observación faunística en el que se encuentran opciones como el reconocimiento de aves (birding), mamíferos nocturnos, primates, el avistamiento de mariposas y murciélagos. Esta recomendación debe ser acoplada en armonía con los demás servicios turísticos que existen en la comunidad.

La agricultura, en la que predomina la siembra asociada de productos tradicionales como plátano, maíz y cacao, es conocida en la parroquia pero constituye la principal actividad, destacándose el carácter familiar de la explotación. En periodos previos a la crisis, el empleo representó una fuente importante de ingresos para las familias de comunidades rurales, permitiendo mantener cierto grado de bienestar económico. Otro espacio es viajar a la quebrada cada fin de semana. (Montatixe Sánchez & Eche Enriquez, 2021)

Cuando disponen de tiempo, estos habitantes se dedican a actividades de la ininterrumpida economía popular y solidaria (EPS), que incluye el comercio informal (venta ambulante, en mercados callejeros, en sacas o puestos fijos), el trueque de productos e intercambio de mano de obra asalariada de tiempo parcial, que constituye una estrategia económica compuesta por

comerciantes (de productos agropecuarios, manufacturados), pequeños productores de bienes y servicios (Martínez and Gutiérrez2023).

Educación y capacitación para la sostenibilidad

En este marco, las propuestas de desarrollo en clave de sostenibilidad para el sector de la economía informal deben tomar en cuenta el enfoque de las capacidades individuales, los diferentes recursos educativos y aptitudinales con los que cuentan. Al respecto, es oportuno resaltar la importancia de diseñar estrategias educativas y formativas flexibles y adaptadas a las diferentes situaciones, sin importar el tamaño de la unidad productiva, ya que dentro de esta heterogénea conformación de la economía popular y solidaria existen, como haré una revisión más adelante, gran cantidad de microemprendimientos. (Ortiz & Laso, 2023)

A pesar de estar atravesado por este principio subyacente que reconoce que la educación para el desarrollo sostenible debe ser un proceso progresivo y gradual en todas las dimensiones, el Informe Delors no recomendó, sin embargo, cambios organizativos de carácter significativo, limitándose a algunas recomendaciones y declaraciones de principio que han sido posteriormente matizadas y ampliadas por varias instituciones educativas (Coronado et al., 2022).

Es precisamente la educación para el desarrollo sostenible (EDS) la dimensión que con el tiempo va cobrando importancia, en coherencia con la posición de que la crisis omnilateral de desarrollo es consecuencia de nuestra inadecuada relación con el medio, anteriormente apuntada y a los diferentes y relevantes enfoques que la componen y a los institucionales enraizados en la UNESCO.

Alianzas público-privadas para el desarrollo sostenible

Las alianzas público-privadas constituyen un mecanismo básico para el fortalecimiento de la economía, al potenciar las ventajas comparativas de los sectores público y privado en la inversión económica, empresa conjunta, donaciones de equipo médico, recursos humanos, entre otros.

Además, consideran las visiones del sector privado, instituciones gubernamentales, entidades financieras y organismos multilaterales que procuran alcanzar la excelencia en los servicios que ofrece Ecuador. La promoción del establecimiento del marco propicio forja las alianzas empresa-consumidor y empresa-trabajador, tanto a nivel nacional como local, para garantizar la estabilidad y crecimiento económico mediante las inversiones públicas y privadas, y, en consecuencia, su contribución al desarrollo. (Ozdemir et al.2020)

El Estado es el principal promotor de una oferta para apoyar a los sectores económicos, a escala nacional y territorial, a través de la provisión de bienes y servicios colectivos, como la asignación de recursos destinados a la promoción de la inversión privada, investigación científica y tecnológica para diversificar la oferta productiva, el desarrollo de la infraestructura económica, la promoción y facilitación del comercio local, nacional e internacional, la seguridad social, la estabilidad laboral, entre otros. Gracias a la identificación de estos bienes colectivos y a su provisión eficiente, el fortalecimiento de la economía es un instrumento necesario para alcanzar un nivel de desarrollo sostenible, innovador y equitativo. Además, el fortalecimiento del sector privado tiene incidencia directa en la generación de nuevos empleos, así como en la creación de mercados de trabajo de mayor calidad. (Ocampo & Ramírez, 2024)

Conclusiones

Para concluir el presente trabajo, se plantean las siguientes conclusiones que apuntan a evidenciar las oportunidades que ofrece la economía informal para impulsar un desarrollo económico sostenible:

La economía informal implica actividades productivas y comerciales que no se encuentran reguladas ni registradas en las entidades gubernamentales, lo cual significa que no generan ingresos tributarios. Al contrario, son objeto de evasión fiscal, lo que se traduce en competencia desleal a la economía formal y en pérdidas para el Fisco. Es en consecuencia fácil entender por qué ésta es considerada por la mayoría de los expertos como disfuncional frente a un desarrollo económico sostenible.

Por el contrario, lo que se propone en el marco de nuestro trabajo es aceptar que es una realidad viviente, con todas las características y atributos propios de una economía que opera de manera diferente, basada en arreglos jerárquicos, en relaciones comunales que comparten valores y prácticas distintas a las otras formuladas en los marcos estratificados de la sociedad de mercado.

Con el fin de establecer recomendaciones, nos apoyamos en la realidad misma del país, el cambio normativo que se ha impuesto e inclusive la concreción de acuerdos para el análisis de los resultados. Resultados no necesariamente para confirmar lo que es evidente al mundo, sino para promover la consolidación de la economía solidaria, como una importante actividad que coadyuve a la lucha para el acceso a las oportunidades, con equidad, y al fortalecimiento de la sociedad, a través de mecanismos alternativos del sistema económico

Referencias

1. Rosero, A. A., & Barragán, G. V. (2020). La informalidad y su relación con la recaudación tributaria. Estudios en el contexto de Ecuador. *Dissertare Revista De Investigación En Ciencias Sociales*, 5(2), 1-14. uclave.org
2. Cowo Cruz, E. (2022). Propuesta para la transición de un sistema productivo convencional de caña de azúcar a prácticas con enfoque agroecológico en la zona norte (orange walk y corozal) de Belice. Maestría en Intensificación agroecológica y seguridad alimentaria nutricional. ca-tie.ac.cr
3. Masello, D. (2021). Problemas actuales de la economía informal. Desventajas de una definición generalista del empleo informal para sociedades desequilibradas. *Inter disciplina*. scielo.org.mx
4. Vera-Andrade, M. M., & Cobacango-Villavicencio, L. M. (2023). Gestión administrativa: factor clave en el desempeño laboral de los empleados de mercados de productos ecológicos en Manabí (Ecuador). *MQRInvestigar*, 7(4), 2908-2930. investigarmqr.com

5. Tulcanazo Lliguin, E. S. (2023). Desarrollo de una aplicación móvil para el registro contable de los emprendimientos de la sección talleres y servicios del mercado municipal Cotocollao. Caso esepoch.edu.ec
6. Duque, P., Meza, O. E., Giraldo, D., & Barreto, K. (2021). Economía Social y Economía Solidaria: un análisis bibliométrico y revisión de literatura. *Revesco: revista de estudios cooperativos*, (138), 187-212. unirioja.es
7. Cejas, M. N., Demera, M. H. D., & Loja, G. M. N. (2021). Trabajo decente y crecimiento económico en Ecuador: Un estudio jurídico y social. *Revista Venezolana de Gerencia: RVG*, 26(95), 578-594. unirioja.es
8. Prieto, M. M., & Yzaguirre, V. E. (2021). La Contabilidad ambiental como herramienta para la incorporación de la sostenibilidad ambiental en las empresas de Economía Social. *CIRIEC-España, revista de economía pública, social y cooperativa*, 103, 149-277. ciriec-revistaeconomia.es
9. Mondragón, J. & Trigueros, I. (2023). Intervención con menores: Acción socioeducativa. [\[HTML\]](#)
10. Iturraspe, R. J., Fank, L., Urciuolo, A. B., & Lofiego, R. (2021). Efectos del crecimiento urbano sobre humedales costero-continentales del ambiente semiárido de Tierra del Fuego, Argentina. ua.es
11. Medina-Bueno, F., Simbaña-Tasiguano, M., Aguinaga-Barragán, A., & Salgado-Revelo, A. (2023). Análisis del impacto de la pequeña minería en una comunidad amazónica ecuatoriana, dentro del contexto geológico, ambiental y socioeconómico. *Boletín de Ciencias de la Tierra*, (54), 48-63. scielo.org.co

12. Albornoz Castellanos, P. E. (2024). Metabolismo social de los residuos sólidos urbanos en el Distrito Metropolitano de Quito. uasb.edu.ec
13. Ortiz, V. R. G. & Solís, E. J. E. (2022). Inclusión de Asociaciones de la Economía Popular y Solidaria del cantón Milagro, Provincia del Guayas en las compras públicas gubernamentales de la República Ciencia y Educación. cienciayeducacion.com
14. Fernández, G. M. Q., Nina, V. D. A., Villa, M. V. V., & Flores, R. V. (2020). Comercio informal en ciudades intermedias del Ecuador: Efectos socioeconómicos y tributarios. Revista de Ciencias Sociales, 26(3), 207-230. unirioja.es
15. Rodríguez, J. L. (2021). La promoción del trabajo decente a través del principio cooperativo de educación, formación e información. Boletín de la Asociación Internacional de Derecho Cooperativo, (58), 115-135. deusto.es
16. Tobar, A. M. S., Gavilánez, E. B. O., Badillo, P. L. R., & Pinta, D. A. M. (2022). De una Economía Popular y Solidaria rumbo a una Economía Social y Comunitaria: Ecuador como caso de estudio. Revista Economía y Política, 79-96. ucuenca.edu.ec
17. Arce Bastidas, R. F., Suárez Domínguez, E., Solís Argandoña, E. V., & Argudo Guevara, N. (2020). Análisis de los productos turísticos: caso Península de Santa Elena, Ecuador. Podium, (38), 139-158. senescyt.gob.ec

18. DE POPAYÁN, F. U. (). SEMINARIO PLANEACIÓN ESTRATÉGICA TERRITORIAL Y DISEÑO DE PROYECTOS DE DESARROLLO CON ÉNFASIS EN MARCAS COLECTIVAS. fupvirtual.edu.co. fupvirtual.edu.co
19. Montatixe Sánchez, C. I. & Eche Enríquez, M. D. (2021). Degradación del suelo y desarrollo económico en la agricultura familiar de la parroquia Emilio María Terán, Píllaro. Siembra. senescyt.gob.ec
20. Martínez, A. B., & Gutiérrez, P. I. R. (2023). Mujeres emprendedoras y actividades informales de comercio en organizaciones virtuales: Discusión teórico-metodológica. VISUAL REVIEW. International Visual Culture Review/Revista Internacional de Cultura Visual, 15(4), 1-16. visualcompuplications.es
21. Ortiz, C. I. A. & Laso, A. L. R. O. (2023). Diagnóstico de emprendimientos de economía popular y solidaria del cantón Cañar. Revista Enfoques. revistaenfoques.org
22. Coronado, M. R., Jiménez, A., & Jaramillo, A. (2022). El liderazgo una cualidad del docente 4.0 en las instituciones de educación superior en Colombia. Visión educativa. revistasuba.com
23. Ozdemir, S., Gupta, S., Foroudi, P., Wright, L. T., & Eng, T. Y. (2020). Corporate branding and value creation for initiating and managing relationships in B2B markets. Qualitative Market Research: An International Journal, 23(4), 627-661. mdx.ac.uk
24. Ocampo, J. A. & Ramírez, M. (2024). Principales conclusiones y recomendaciones de la Misión de Empleo. banrep.gov.co

Lic. Karen Gabriela Cetre Nolivos. Mgs

Docente Tiempo Completo de la Facultad de Ciencias Sociales, Educación
Comercial y Derecho
UNIVERSIDAD ESTATAL DE MILAGRO

Mgs. Guido Omar Macas Acosta

Docente Tiempo Completo de la Facultad de Ciencias Económicas y
Empresariales
UNIVERSIDAD ECOTEC

Mgtr. Ingrid Gabriela León Baquerizo

MINISTERIO DE EDUCACIÓN DISTRITO D004
UNIVERSIDAD ECOTEC

ISBN: 978-9942-33-833-4



9 789942 338334



@grupocompas.ec
compasacademico@icloud.com